

UNIVERSIDADE FEDERAL DE SANTA MARIA
PRÓ-REITORIA DE PÓS-GRADUAÇÃO E PESQUISA
AGÊNCIA DE INOVAÇÃO E TRANSFERÊNCIA DE TECNOLOGIA
PULSAR INCUBADORA DA UFSM
INCUBADORA TECNOLÓGICA DE SANTA MARIA

**EDITAL PARA SELEÇÃO DE PROPOSTAS PARA PROJETOS PESQUISA,
DESENVOLVIMENTO & INOVAÇÃO**

EDITAL 047/2019

A Universidade Federal de Santa Maria, por meio da Agência de Inovação e Transferência de Tecnologia – AGITTEC e da Pró-Reitoria de Pós-Graduação e Pesquisa – PRPGP, em parceria com as empresas incubadas da PULSAR – Incubadora da UFSM e da Incubadora Tecnológica de Santa Maria (ITSM), tornam público o presente Edital para seleção de projetos institucionais de Pesquisa, Desenvolvimento e Inovação (P,D&I) voltados à solução de demandas representativas de gargalos tecnológicos das empresas incubadas na PULSAR – Incubadora da UFSM e na Incubadora Tecnológica de Santa Maria - ITSM. Aos projetos selecionados serão concedidas Bolsas de Iniciação em Desenvolvimento Tecnológico e Inovação para alunos da UFSM, vinculadas ao Fundo de Incentivo à Inovação Tecnológica.

1. OBJETIVO

- 1.1.** Constitui-se como objetivo do presente Edital o apoio à execução, pelos pesquisadores da UFSM, de atividades de P, D&I que detenham impacto tecnológico-industrial e aplicabilidade na resolução das demandas apresentadas pelas empresas incubadas na PULSAR e na ITSM – conforme **Anexo I** do presente Edital, de forma a: **(I)** Formar recursos humanos por meio da Iniciação tecnológica. **(II)** Fomentar o ensino Inovador na UFSM. **(III)** Fortalecer a cadeia produtiva regional por meio do desenvolvimento de empreendimentos de base tecnológica; **(IV)** Promover a cooperação e interação entre os setores público e privado; **(V)** Promover a competitividade empresarial regional nos mercados nacional e internacional; **(VI)** Desenvolver economicamente iniciativas da região.

2. DA ELABORAÇÃO DAS PROPOSTAS

- 2.1.** As propostas deverão observar as prioridades e a resolução pontual das demandas apresentadas no **Anexo I** deste edital, observados os aspectos descritos neste instrumento convocatório, e evidenciar a atividade de inovação com aplicabilidade prática junto ao representante do Setor Produtivo responsável pela apresentação da demanda (“**Empresa Proponente**”).

- 2.2. Os custos do projeto serão responsabilidade conjunta da UFSM e da empresa proponente da demanda técnica a ser solucionada, sendo contrapartida da Universidade a concessão de bolsas de Inovação Tecnológica aos alunos indicados pelo coordenador do projeto aprovado. A empresa proponente será responsável pelo aporte financeiro relativo aos demais custos do projeto, desde que adequado ao seu orçamento e economicamente mensuráveis.
- 2.3. Cada proponente poderá submeter um projeto em atendimento a uma demanda tecnológica disposta no **Anexo I** deste edital.
- 2.4. As propostas submetidas deverão observar as seguintes fases, de acordo com o cronograma proposto no item “7”:
- 2.4.1. Interação – Realização de Workshop onde cada empresa apresenta suas tecnológicas às equipes dos projetos a serem propostos, de forma que sejam obtidas maiores informações sobre as atividades desempenhadas pela empresa e que se proceda a adequação do projeto a sua realidade de mercado.
 - 2.4.2. **Formulação do projeto** – Fase destinada ao desenvolvimento do projeto pela equipe técnica proponente, observadas as diretrizes dispostas neste edital, bem como seus requisitos e atendimento aos critérios de avaliação.
 - 2.4.3. **Avaliação Formal** – Avaliação pela AGITTEC e PRPGP da documentação e atendimento de critérios eliminatórios, na forma disposta por este Edital.
 - 2.4.4. **Avaliação de mérito** – Etapa de análise pela Comissão de Avaliação especificamente criada para análise dos projetos submetidos a este edital quanto à observância de suas disposições e análise dos critérios econômicos e técnicos de avaliação dos projetos, na forma estabelecida pelo item “3”.
 - 2.4.5. **Qualificação** – Etapa realizada após a avaliação inicial dos projetos pela Comissão de Avaliação, em que são sugeridas alterações aos projetos visando à capacitação destes em sua aplicação econômica ou técnica.
 - 2.4.6. **Ajustes** – Realização de ajustes necessários à adequação da solução apresentada pela equipe do projeto à demanda tecnológica, que deverá ser realizado pela equipe técnica do projeto a partir das considerações da Comissão de Avaliação ao projeto, conforme item **2.3.6**.
 - 2.4.7. **Formalização** – Formalização do projeto por meio da definição das etapas procedimentais inerentes à execução de projetos com empresas, devendo ser realizada pela AGITTEC junto ao coordenador do projeto.
 - 2.4.8. **Execução** – Execução técnica do projeto. Esta execução deverá ser realizada em constante troca de informações com a proponente da demanda tecnológica.

3. ANÁLISE DAS PROPOSTAS

3.1. METODOLOGIA DE AVALIAÇÃO E DIVULGAÇÃO

- 3.1.1. As propostas serão avaliadas por uma comissão especificamente criada, que deverá ser constituída por membros internos e externos à UFSM, responsáveis pela análise das propostas quanto ao mérito tecnológico, capacitação dos envolvidos, aplicabilidade, validação da proposta e potencial de mercado**
- 3.1.2. Os critérios descritos neste item serão avaliados com notas entre 0 (zero) e 5 (cinco) havendo peso igualitário entre os critérios.**
- 3.1.3. Após a divulgação da pontuação inicial poderão ser feitos pedidos de reconsideração através do e-mail agittec.ep@ufsm.br, conforme cronograma. Esta solicitação de revisão é prerrogativa do solicitante, mediante julgamento de inconsistências na avaliação da Comissão de Avaliação.**
- 3.1.4. Após a análise inicial das propostas, os projetos previamente selecionados poderão ser customizados conforme sugestões da Comissão de Avaliação (etapa Qualificação e Ajustes), devendo ser apresentados em sua versão final até a data indicada no cronograma do presente edital.**
- 3.1.5. Será selecionada apenas uma solução para cada demanda apresentada no Anexo I deste edital, podendo ser concedidas até 2 bolsas por projeto.**
- 3.1.6. Após o prazo de pedido de reconsideração e de ajustes das propostas, conforme cronograma (item 7 deste edital), os projetos serão classificados em ordem decrescente de notas, nos termos dos itens anteriores. Os resultados dos pedidos de reconsideração serão divulgados juntamente ao resultado final.**
- 3.1.7. O resultado final será publicado no sítio eletrônico da UFSM, da Agência de Inovação e Transferência de Tecnologia (www.ufsm.br/agittec) e da Pró-Reitoria de Pós-Graduação e Pesquisa (www.ufsm.br/prpgp) além de divulgação em meio eletrônico aos interessados.**

4. CRITÉRIOS DE AVALIAÇÃO

- 4.1. Mérito tecnológico, grau de inovação da solução proposta (25%);*
- 4.2. Experiência dos envolvidos em projetos com interação com empresas (25%);*
- 4.3. Aplicabilidade e validação da proposta (25%); e,*
- 4.4. Potencial de mercado (25%)*

5. CONTRAPARTIDA DA UFSM – BOLSAS, RECURSOS E ORÇAMENTO

5.1. DAS BOLSAS

- 5.1.1. **As bolsas serão contrapartida da UFSM para a execução do projeto, e deverão ser destinadas a alunos regularmente matriculados em cursos técnicos, tecnológicos e graduação da UFSM.**
- 5.1.2. Serão concedidas 20 bolsas FIT, cujo valor será de R\$ 400,00 mensais para alunos da educação superior e R\$ 240,00 para alunos do ensino profissionalizante. As bolsas terão vigência de 12 (doze) meses.
- 5.1.3. A seleção e indicação do bolsista e a sua eventual substituição é prerrogativa do proponente contemplado e será de sua inteira responsabilidade, respeitando o que rege a Resolução 01/2013/UFSM e a resolução 023/2018 do CNPq que proíbe a indicação de parentes, permanecendo todas as obrigações de execução do projeto proposto.
- 5.1.4. Os dados para indicação do bolsista deverão ser inseridos no **Portal do Professor**, até o dia **31 de julho de 2019**.
- 5.1.5. Ao final do prazo estabelecido para a indicação do bolsista, caso o servidor contemplado com cota não faça a indicação do beneficiário, a cota será repassada automaticamente para o próximo projeto na ordem de classificação do processo de avaliação.
- 5.1.6. Servidores cedidos a outros órgãos públicos ou privados, com exceção dos cedidos à EBSEH-HUSM, afastados para capacitação ou treinamento (parcial ou total) para tratamentos de interesse ou Licença Gestante (LG) por um período superior a 90 dias entre 01 de Maio a 31 de Dezembro de 2019, deverão manifestar esta situação ao Gabinete de Projetos de sua Unidade de Ensino, via e-mail, com 30 (trinta) dias de antecedência ao início do afastamento, para que a concessão (bolsa e recursos financeiros) possa ser

repassada para o próximo docente na ordem de classificação do processo de avaliação, ou suspensa.

5.1.7. Em caso de afastamento para Licença para Tratamento de Saúde (LTS) ou Licença Adotante (LA) que ultrapasse o período de 90 dias entre 01 de maio a 31 de dezembro de 2019, o outorgado deverá manifestar esta situação ao Gabinete de Projetos de sua Unidade de Ensino, via e-mail, para que a concessão (bolsa e recursos financeiros) possa ser repassada para o próximo docente na ordem de classificação do processo de avaliação, ou suspensa

5.1.8. O não cumprimento dos itens 9.1 e/ou 9.2 implicará na oportuna restituição dos valores pagos indevidamente ao aluno, via Guia de Recolhimento à União.

5.1.9. A substituição de bolsistas é realizada no Portal do Professor, seguindo os links “Solicitação de bolsas e Auxílios para Projetos”, “Meus bolsistas” na segunda quinzena do mês que ANTECEDE o da substituição.

5.1.10. **Poderão ser atendidas até 4 (quatro) demandas de bolsa por empresa incubada.**

5.2. RECURSOS

5.2.1. Os recursos de custeio do projeto, além das bolsas e da infraestrutura que serão disponibilizadas pela UFSM, serão aportados pelas empresas incubadas na PULSAR e na ITSM, individualmente, de acordo com às demandas dispostas no **Anexo I** do presente Edital, e deverão observar os limites ou a realidade orçamentária do onerado, conforme definido na etapa de **Interação**

5.3 ORÇAMENTO

5.3.1 Os recursos destinados a este Edital serão provenientes do orçamento da Instituição, referentes ao FIT – Fundo de Incentivo à Inovação Tecnológica. Dos recursos destinados a este Edital, cada proponente poderá solicitar uma bolsa de Iniciação à Inovação Tecnológica.

6. REQUISITOS PARA PARTICIPAÇÃO

6.1. PROPONENTE (COORDENADOR)

- 6.1.1 Ser servidor ativo da UFSM.
- 6.1.2 Estão impedidos de participar:

6.1.2.1 Servidores cujo projeto tenha sido previamente contemplado com qualquer auxílio de editais relacionados à Iniciação Científica ou Iniciação Tecnológica da UFSM e que apresentem pendência de relatório final;

6.1.2.2 Professores aposentados, substitutos, visitantes.

6.1.3 . É responsabilidade de cada solicitante atualizar seu Currículo Lattes até antes do início da avaliação.

6.1.4. Apresentação de “Carta de Interesse”, na forma do **Anexo II** do presente edital, devidamente preenchida.

6.1.5 Participação nas atividades previstas no item “2” deste edital, permitida a representação apenas por membro da equipe do projeto de execução.

6.1.6.Durante a avaliação de mérito poderá ser solicitado apresentação oral dos projetos a Comissão de avaliação que deverá ser feita por um representante do grupo de pesquisa do Coordenador do Projeto.

6.1.7.Indicar a demanda tecnológica a ser solucionada, conforme disposto no **Anexo I** deste edital.

6.1.8.Coordenar as atividades a serem desenvolvidas no âmbito deste edital, se selecionado, no prazo e nas condições previstas no projeto apresentado, zelando pela sua eficiência, em conformidade com as diretrizes apresentadas pela empresa proponente, mantendo contato permanente com o tutor do projeto na empresa e apresentando informações sempre que solicitado pela UFSM ou pela empresa.

6.1.9.Auxiliar e acompanhar a elaboração da tramitação interna necessária à formalização do projeto entre a UFSM e a Empresa Proponente.

6.1.10.Prestar informações adicionais ou esclarecimentos à proposta sempre que solicitado pela Comissão de Avaliação ou pela Empresa Proponente, sejam de natureza técnica ou econômica, se de conhecimento do proponente.

6.1.11.Manter em sigilo conhecimentos, projetos, técnicas, produtos, know-how, informações relativas ao negócio da Empresa Proponente, dentre outros apontados como sigilosos e cedidos para subsidiar o projeto, bem como quaisquer informações que possam acarretar dano à UFSM ou às parceiras desta.

6.1.12. O proponente deverá apresentar o relatório final das atividades do bolsista e do projeto de **01/08/2020 até 31/08/2020** via Portal do Professor no link “Meus bolsistas”, contendo a avaliação do orientador quanto ao desempenho do bolsista em suas atividades.

6.2.BOLSISTA

6.2.1.Estar regularmente matriculado em cursos técnicos, tecnológico e de graduação da Universidade Federal de Santa Maria.

6.2.2.Estar registrado em projeto de pesquisa vigente, na categoria de “participante ou colaborador”, devidamente registrado e com data de encerramento da atividade a partir

de **31 de julho de 2020**. O registro do projeto poderá ser realizado após a divulgação do resultado final para efetivação da bolsa, ou o bolsista deverá ser incluído em projeto já registrado do pesquisador, também, com data de encerramento da atividade a partir de **31 de julho de 2020**.

6.2.3. Ter os dados pessoais atualizados (e-mail e telefone) no DERCA e no portal do aluno

6.2.4. Possuir currículo Lattes atualizado na base do CNPq.

6.2.5. Possuir conta corrente pessoal para viabilizar a implantação da bolsa. Não será permitida conta poupança ou conta conjunta.

6.2.6. Não ter vínculo empregatício ou outra bolsa de qualquer natureza.

6.2.7. Cumprir as atividades constantes do plano de atividades do bolsista, a ser proposto pelo coordenador na apresentação do projeto, em jornada de 20 (vinte) horas semanais de atividades.

6.2.8. Realizar as atividades indicadas pelo coordenador do projeto de forma zelosa e primando pela eficiência, nos prazos e condições estabelecidos, prezando ainda pela eficaz iniciação à inovação tecnológica, a partir de método científico e com foco na resolução prática de gargalos tecnológicos existentes.

6.2.9. O bolsista deverá manter rendimento acadêmico durante a execução do projeto que seja equivalente ao apresentado antes do início das atividades realizadas na proposta, sendo desvinculado da bolsa em caso de queda de desempenho. O acompanhamento do rendimento acadêmico do bolsista é responsabilidade do coordenador do projeto.

6.9.10. O Bolsista deverá elaborar, semestralmente, relatório das suas atividades desempenhadas no período do projeto, relatório este que deverá ser apresentado ao coordenador do projeto.

6.9.11 O não atendimento aos itens acima mencionados implicará o cancelamento da bolsa.

7. INSCRIÇÃO

7.1. Período: Conforme cronograma

7.2. Local: A inscrição será feita mediante a entrega presencial do projeto na Agittec.

7.3. Documentos exigidos: Projeto de inovação tecnológica, plano de trabalho com detalhamento das despesas e plano de trabalho individual (bolsista).

8. CRONOGRAMA

ATIVIDADE	PERÍODO
Lançamento do Edital	27 de Maio de 2019
Data limite para entrega da carta de interesse na Agittec	31 de Maio de 2019
Realização da Interação entre as empresas incubadas e pesquisadores (que entregaram a carta de interesse)	De 03 de Junho à 7 de Junho de 2019
Encerramento do prazo para inscrição de projetos por parte dos pesquisadores	14 de Junho de 2019
Avaliação e seleção dos projetos pela Comissão de Avaliação	De 24 a 28 de Junho de 2019
Divulgação dos resultados parciais	01 de Julho de 2019
Prazo para pedidos de reconsideração	De 02 de Julho à 05 de Julho de 2019
Análise dos pedidos de reconsideração	12 de Julho de 2019
Divulgação dos Resultados Finais	15 de Julho de 2019
Período para registro de projetos no SIE (para aqueles ainda não registrados)	22 de julho à 26 de julho de 2019
Período de registro da solicitação dos aprovados no portal do professor	22 de julho à 26 de julho de 2019
Seleção e Indicação dos bolsistas (nos portais)	29 a 31 de Julho de 2019
Formalização das parcerias e início da execução dos projetos	01 de Agosto de 2019
Início da vigência das bolsas	01 de Agosto de 2019
Entrega dos relatórios finais	De 01 a 31 de Agosto de 2020

9. DOS PROJETOS E DOCUMENTAÇÃO EXIGIDA

9.1. Após a realização da etapa de Interação (conforme cronograma deste edital), o coordenador deverá apresentar projeto de inovação tecnológica, de caráter científico, até 31 de maio de 2019, com proposta de solução à demanda em que manifestou interesse, em fonte “arial”, tamanho “10”, espaçamento simples, que demonstre a observância das diretrizes dispostas neste edital, em especial às constantes no item “3”, devendo ainda conter:

9.1.1. Caracterização e Justificativa, que apresente o estado atual da técnica o mérito tecnológico e o grau de inovação da solução proposta (limitado a 4.000 caracteres);

9.1.2. Objetivos e Metas, claros e passíveis de acompanhamento e comprovação (limitado a 4.000 caracteres);

9.1.3. Metodologia adotada (limitado a 4.000 caracteres);

9.1.4.Resultados e/ou Impactos Esperados aplicabilidade e validação da proposta, potencial de mercado e aderência da proposta apresentada as demandas do mercado (limitado a 4.000 caracteres);

9.1.5.Pessoal envolvido: Experiência dos envolvidos em projetos com interação com empresas com indicação do respectivo *link* para o currículo Lattes e principais atividades a serem desenvolvidas no projeto por cada um dos integrantes da equipe;

9.1.6.Referências Bibliográficas.

9.2. Deverá ser apresentado ainda:

9.2.1.Plano de Trabalho, que deverá conter síntese das informações técnicas e detalhamento de despesas previstas no decorrer do projeto, bem como planejamento de desembolso, pessoal envolvido e despesas de custeio, previstas;

9.2.2.Plano de trabalho individual, com cronograma e descrição detalhada das atividades do **bolsista**.

9.3.A Conferência da documentação será feita conjuntamente pela PRPGP, pela AGITTEC e pela Comissão de Avaliação específica dos projetos submetidos em atendimento ao presente edital.

9.4.A não apresentação de qualquer dos documentos previstos neste item resultará na desclassificação da proposta.

10.DISPOSIÇÕES GERAIS

10.1.A não-aprovação de relatório final e/ou prestação de contas de auxílios concedidos em 2018, tanto pelas Comissões de Pesquisa das Unidades de Ensino como pela PRPGP, implicará a suspensão imediata do auxílio concedido em 2019. A PRPGP poderá nomear comissão com a finalidade de realizar as análises dos relatórios finais e/ou prestação de contas de auxílios concedidos no ano de 2018 .

10.2.Será motivo de desclassificação o descumprimento de qualquer item deste edital.

10.3.O proponente não poderá ter pendências de relatórios nos Programas Institucionais de fomento ligados à PRPGP, à PROPLAN ou à AGITTEC.

10.4.Durante a execução do projeto serão realizadas reuniões trimestrais para avaliação dos resultados e metas estabelecidas no projeto. Essas reuniões serão organizadas pela AGITTEC e PRPGP e a empresa apresentará avaliação do andamento do projeto.

10.5.O proponente deverá participar dos processos de seleção e de avaliação de trabalhos da Jornada Acadêmica Integrada (JAI) da Pró-Reitoria de Pós-Graduação (PRPGP)..

10.6.O solicitante deverá participar de comissões internas relacionadas aos Programas FIT e JAI, quando requisitado..

10.7.O não cumprimento dos compromissos do proponente o desabilitará a solicitar cota de bolsa nos editais da PRPGP/UFSM no próximo ano, ficando também passível de perder a cota de bolsas concedida no presente edital.

10.9.As questões relativas à titularidade sobre Propriedade Intelectual eventualmente gerada, *royalties*, disposição da tecnologia a terceiros, dentre outras, serão decididas em instrumento próprio, na etapa de **Formalização**, por intermédio da AGITTEC.

10.10.Casos omissos serão analisados individualmente pela Comissão Específica de avaliação.

Santa Maria, 09 de Maio de 2019.

ANEXO 1

DEMANDAS TECNOLÓGICAS

EMPRESA PROPONENTE: AGRIDADOS TECNOLOGIA EM AGRONEGÓCIOS LTDA

DEMANDA TECNOLÓGICA N 01

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de Serviço:

A AGRIDADOS TECNOLOGIA EM AGRONEGÓCIOS LTDA é uma empresa que possui uma solução operacional e financeira no agronegócio que tem como objetivo entregar ao agricultor de lavouras temporárias a lucratividade por hectare. A Agridados atua a partir de uma plataforma web e de um aplicativo mobile e atualmente conta com 60.000,00 hectares de clientes mapeados no Brasil e no Paraguai.

Devido ao aquecimento do mercado, diversas empresas de tecnologia estão voltando seus esforços para o desenvolvimento de soluções no agronegócio e, com o objetivo de manter-se competitiva no mercado, a Agridados busca agregar novos colaboradores para expandir seus conhecimentos, acelerar o seu crescimento e estabilizar-se no mercado. Recentemente, a empresa definiu a expansão de seu nicho de mercado para englobar as Lavouras permanentes e, com isto, gerou a necessidade de agregar novos membros em todos os setores.

2. Problema e equipamento em questão:

Com a expansão da empresa para trabalhar em novas frentes, a empresa necessitará de novos desenvolvedores para mapear os processos relacionados às lavouras permanentes e reestruturar o sistema atual. Para isto, necessita-se de novos colaboradores que tenham interesse em trabalhar com: mapeamento de processos; engenharia de software; programação orientada a objeto; linguagem de programação Java; desenvolvimento front end (designer gráfico); desenvolvimento front end (programação); desenvolvimento mobile em Ionic;

3. Áreas da empresa envolvidas:

Desenvolvimento de software;

4. Área do conhecimento que poderá resolver a demanda:

Áreas relacionadas à ciência da computação;

EMPRESA PROPONENTE: AGRIDADOS TECNOLOGIA EM AGRONEGÓCIOS LTDA

DEMANDA TECNOLÓGICA N 02

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A AGRIDADOS TECNOLOGIA EM AGRONEGÓCIOS LTDA é uma empresa que possui uma solução operacional e financeira no agronegócio que tem como objetivo entregar ao agricultor de lavouras temporárias a lucratividade por hectare. A Agridados atua a partir de uma plataforma web e de um aplicativo mobile e atualmente conta com 60.000,00 hectares de clientes mapeados no Brasil e no Paraguai.

Devido ao aquecimento do mercado, diversas empresas de tecnologia estão voltando seus esforços para o desenvolvimento de soluções no agronegócio e, com o objetivo de manter-se competitiva no mercado, a Agridados busca agregar novos colaboradores para expandir seus conhecimentos, acelerar o seu crescimento e estabilizar-se no mercado. Recentemente, a empresa definiu a expansão de seu nicho de mercado para englobar as lavouras permanentes e, com isto, gerou a necessidade de agregar novos membros em todos os setores.

2. Problema e equipamento em questão:

Com o crescimento da empresa em número de clientes nos últimos anos, o setor de Customer Success (CS) está exercendo suas funções no limite da sua capacidade. O setor de CS é responsável pela implementação do software/aplicativo, implementação de rotinas de controladoria e treinamento dos proprietários/funcionários das empresas agrícolas que adquirem o serviço da Agridados. A partir deste problema, a Agridados procura novos colaboradores que tenham interesse em trabalhar em contato diretamente com o cliente realizando treinamentos, reuniões e implementação de processos.

3. Áreas da empresa envolvidas:

Customer Success;

4. Área do conhecimento que poderá resolver a demanda:

Áreas relacionadas à Engenharia de Produção;

EMPRESA PROPONENTE: AGROCLUBE TECNOLOGIA LTDA.

DEMANDA TECNOLÓGICA N 03

1. Descrição do Problema:

A venda on-line no Brasil vem em uma crescente nos últimos anos, tendo a venda on-line tendo ultrapassado o volume de vendas físicas nas grandes cidades desde o ano

de 2016, movimento este que ainda é muito inicial no meio rural. Como muito divulgado por todos os meios de comunicação no país, o agronegócio é o grande

impulsionador da economia brasileira e este carece ainda de maiores investimentos em tecnologia da informação aos produtores rurais, tanto para disseminação de informações técnicas quanto da venda de produtos e serviços on-

Line.

Sendo o setor de marketing e comercial o coração de qualquer empresa, no Agroclube não é diferente, atualmente fazemos todo o processo de captar leads, nutri-los e encaminharmos para venda de empresas do setor de forma

direta, sem intermediários, sendo um trabalho que depende da credibilidade passada ao produtor rural como principal fator para ele ter a confiança de negociar on-line precisamos mais ações neste setor.

2. Problema em questão:

Atualmente através do nosso sistema, redes sociais e canais de comunicação, temos contato semanal com os produtores rurais do Rio Grande do Sul, Paraná, São Paulo e Mato Grosso do Sul para divulgação de conteúdo rico e específico de suas atividades e oferta de produtos e serviços com valores mais atrativos, por não termos intermediários na negociação, sendo em grande parte da indústria direto ao produtor.

Os conteúdos necessários para termos mais alcance e relevância de mercado são inúmeros a serem trabalhados, para um melhor gerenciamento das redes sociais, programas promocionais, negociação com empresas do

agronegócio, produção de conteúdo na área de agricultura, pecuária, contabilidade rural e arte gráfica para desenvolver de forma clara, banners, posts, e-books, vídeos e materiais informativos para captar, atrair e reter novos usuários ao sistema do Agroclube com objetivo final de sermos o novo canal de vendas das empresas.

3. Áreas da empresa envolvidas:

Marketing, tecnologia da informação e comunicação.

4. Área do conhecimento que poderá resolver a demanda:

Publicidade e propaganda, Administração, Engenharia de produção, Contabilidade, Desenho industrial.

EMPRESA PROPONENTE: AGROCLUBE TECNOLOGIA LTDA.

DEMANDA TECNOLÓGICA N 04

1. Descrição do Problema:

O agronegócio no Brasil representa em torno de 22% do PIB, é o grande impulsionador da nossa economia, tendo em vista que neste mais recente período de crise vivida no país, foi o único setor que conseguiu crescer e não deixar a crise ser ainda mais agravante, porém o alto custo de produção do agronegócio é um dos grandes problemas hoje sofridos pelo produtor rural e conseqüentemente afeta o bolso do consumidor final na prateleira dos mercados. Ficou mais caro ser produtor rural, nos últimos 10 anos aumentou 90% o custo de produzir um saco de soja no Brasil, aumentou mais de 350% o custo dos defensivos químicos usados nas lavouras para combater as doenças, enquanto o preço final da soja subiu apenas 180%. A pecuária aumentou quase 50% o custo de produzir um kg de carne nos últimos 15 anos, outras culturas também tiveram este mesmo problema.

Pensando nisto o Agroclube desenvolve uma solução para ajudar na diminuição destes custos e assim aumentar a rentabilidade do produtor rural, que está ainda hoje, negociando sozinho no mercado com as grandes empresas, para isso nossa solução é a negociação on-line e compras em rede.

2. Problema em questão:

Desejamos aperfeiçoar nosso software, para uma melhor usabilidade ao nosso cliente, com funcionalidades que permitam a melhor integração entre o usuário e a empresa que fornece os insumos e serviços cadastrados no nosso sistema. Por ser o produtor rural o nosso cliente, a melhor forma de fazer isso será discutida e negociada com o professor orientador, da área das ciências rurais, definindo como o público alvo melhor vai interagir com o software.

3. Áreas da empresa envolvidas:

Desenvolvimento de software.

4. Área do conhecimento que poderá resolver a demanda

Ciência da Computação, Engenharia de Computação, Sistemas de Informação e TI.

EMPRESA PROPONENTE: AUSTER

DEMANDA TECNOLÓGICA N 05

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A Auster Tecnologia trabalha no projeto e fabricação de duas séries de aeronaves remotamente pilotadas, que são as séries AT-190 e AT-120, ambas já testadas exaustivamente, com alguns protótipos tendo entrado em serviço comercial desde o primeiro semestre de 2017. Porém hoje encontramos grandes dificuldades na fabricação

das aeronaves em maior quantidade, pois os métodos e meios utilizados na fabricação são artesanais e dependem muito da habilidade e experiência do montador, o que também dificulta a fabricação de equipamentos com peças e componentes intercambiáveis.

Para melhor atender às demandas internas da empresa, bem como possibilitar escalabilidade na prestação de serviços com aeronaves de fácil manutenção e garantir qualidade em equipamentos para vendas futuras, faz-se necessário um projeto detalhado de fabricação, que envolva pequenos melhoramentos na estrutura das aeronaves, revisão dos materiais empregados, novo projeto de modelos e moldes usinados com CNC e manual detalhado de cada etapa do processo de fabricação. Esse trabalho garantirá a entrada das nossas aeronaves em fase de produção em série.

2. Problema e equipamento em questão:

O problema trata-se de melhor desenhar os subsistemas e estruturas das aeronaves de forma a padronizar melhor as peças e evitar a fabricação artesanal das mesmas. O mesmo profissional que irá suprir essa demanda por desenhos (CAD) deverá ser capaz de auxiliar no design do equipamento, projetando dispositivos mecânicos e peças que possam ser fabricados de forma escalável, e ainda será encarregado de executar atividades de usinagem CNC e elaboração de manuais de fabricação.

3. Áreas da empresa envolvidas:

A resolução deste problema envolve as áreas de projeto e fabricação da empresa.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

As áreas/cursos que podem suprir nossa demanda são de fabricação mecânica, técnico em mecânica e desenho industrial.

EMPRESA PROPONENTE: AUSTER

DEMANDA TECNOLÓGICA N 06

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A Auster Tecnologia é uma agritech que fornece equipamentos e serviços voltados ao sensoriamento remoto no mercado agrícola, além de fornecer capacitação aos profissionais do mercado de sensoriamento remoto e de aeronaves remotamente pilotadas (ARP's).

A empresa possui produtos em estágio avançado de desenvolvimento, dentre os quais destacam-se uma metodologia para aplicação de nitrogênio em taxa variável na cultura de cereais e as técnicas de sensoriamento remoto e processamento de dados empregadas na detecção e georreferenciamento de pragas (nematoides) na cultura de soja,

bem como a aplicação localizada de insumos para o controle destas. A empresa possui também uma série de cursos a respeito da operação de ARP's, da utilização destas para o sensoriamento remoto e do processamento e pós processamento dos dados coletados.

Um dos maiores gargalos atuais nos processos da empresa é o setor de marketing e mídia, que atualmente não possui nenhum colaborador dedicado à atividade. As atividades de propaganda e produção de mídia são desempenhadas em segundo plano por colaboradores dedicados primariamente a tarefas de desenvolvimento (e especializados nestas).

Reconhecendo a importância da propaganda e da disponibilidade de materiais promocionais e conteúdo de qualidade no processo de venda, bem como sua influência direta na eficácia da capacitação fornecida a terceiros pela empresa, acreditamos ser necessária a presença de profissionais dedicados a tais atividades.

2. Problema e equipamento em questão:

A empresa acredita ser necessária a presença de dois profissionais dedicados às atividades de produção de mídia e de conteúdo:

- Um profissional com conhecimento voltado às atividades de marketing, propaganda e produção de mídia, com foco na diagramação de textos e outros conteúdos previamente produzidos e na administração dos canais de venda digitais da empresa (conhecimento sobre web design e edição de vídeo também são desejáveis, mas não possuem teor exclusivo).
- O segundo profissional terá foco na produção textual, visando melhor apresentar ao público os produtos, serviços e técnicas utilizadas pela empresa. A produção textual será voltada tanto aos materiais promocionais (textos sucintos, focados na venda de produtos e serviços) quanto à produção periódica de conteúdo para o site e para as redes sociais da empresa (textos mais longos com teor mais informativo/científico ou de curiosidade). Além de experiência com produção textual, é necessário que este profissional possua conhecimento e/ou experiência com as tecnologias e técnicas utilizadas na agricultura. Sendo assim, esta pessoa deve possuir conhecimento voltado ao mundo agro e interesse em aprender sobre novas tecnologias, ficando em segundo plano as habilidades de produção de mídia e diagramação.

3. Áreas da empresa envolvidas:

A resolução deste problema envolve as áreas de marketing e produção de conteúdo da empresa.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

- Um bolsista dos cursos de administração, publicidade e propaganda, comunicação social, produção editorial, artes visuais, ou curso com grade curricular Semelhante;

- Um bolsista dos cursos de administração, agronomia, técnico em agropecuária, tecnólogo em geoprocessamento, técnico em agricultura, ou curso com grade curricular semelhante.

EMPRESA PROPONENTE: Buzee Mobilidade LTDA

DEMANDA TECNOLÓGICA N 07

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A Buzee tem como objetivo desenvolver um produto que centralize todo o gerenciamento do transporte coletivo através de uma plataforma que tome decisões a partir de dados de mobilidade urbana, melhorando a eficiência do sistema de Transporte.

Baseado neste objetivo, temos a necessidade de um estudo aprofundado sobre a utilização dos dados de mobilidade gerados pelo aplicativo Buzee, bem como o estudo de outras possibilidades de geração de dados que não se encontram explorados no momento.

Após o estudo de quais dados são relevantes e quais podem ser obtidos, temos a necessidade de desenvolver uma plataforma que analise e transforme estes dados em um sistema visual de fácil interpretação, no qual o usuário final pode gerar relatórios e tomar decisões inteligentes que melhorem a qualidade do serviço de transporte público.

2. Problema e equipamento em questão:

O problema trata-se do estudo da aplicação e implicação dos dados de mobilidade urbana gerados pelo aplicativo Buzee, bem como o desenvolvimento de uma plataforma capaz de analisar estes dados e dar um retorno eficiente para o usuário final, visando o desenvolvimento de uma plataforma de gerenciamento de qualidade do transporte coletivo.

3. Áreas da empresa envolvidas:

O desenvolvimento desta plataforma envolve diretamente o setor de processamento de dados e P&D da empresa.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

- Engenharia de computação
- Ciência da computação
- Engenharia de controle e automação
- Sistemas de informação

EMPRESA PROPONENTE: Buzee Mobilidade LTDA

DEMANDA TECNOLÓGICA N 08

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

O rastreamento de veículos do transporte coletivo, quando realizado por um sistema de GPS, necessita de algum método de controle sobre qual linha o ônibus vai operar, visto que o mesmo ônibus pode percorrer diferentes linhas.

Este controle é comumente realizado através da utilização de um hardware externo, como um teclado, para modificar os parâmetros do GPS e realizar o rastreamento de maneira correta. Entretanto, utilizar hardware externo aumenta os custos de instalação, sem contar a necessidade de adaptação do veículo para receber o novo hardware e treinamento extensivo dos operadores.

Para solucionar este problema, necessitamos desenvolver um sistema de controle de GPS através de software, que controle o endereço de envio através de parâmetros na nuvem. Assim, os custos de instalação de um sistema de rastreamento físico são drasticamente reduzidos.

2. Problema e equipamento em questão:

O problema a ser solucionado é o desenvolvimento de um sistema de rastreamento por GPS de baixo custo, que se integre ao sistema do aplicativo Buzee e que possua customização de envio local, para que os fiscais de transporte coletivo possam alterar a linha que um ônibus faz sem necessidade de hardware adicional.

3. Áreas da empresa envolvidas:

O desenvolvimento desta plataforma envolve diretamente o setor de P&D da Empresa.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

- Engenharia de computação
- Engenharia de controle e automação
- Engenharia elétrica

EMPRESA PROPONENTE: CONDOMER

DEMANDA TECNOLÓGICA N 09

1. Descrição da necessidade do serviço:

A Condomer é uma plataforma digital para gestão de condomínios, nosso propósito é ter um software altamente escalável, com excelência de gestão operacional à um preço justo para nossos clientes.

Empresas de base tecnológica com softwares escaláveis, podem facilmente alcançar muitos clientes em um espaço curto de tempo, ou seja, o custo operacional pode aumentar expressivamente. Para manter o controle e entregar um produto de qualidade, precisamos de indicadores confiáveis, e um modelo de precificação transparente, compatível com as exigências do mercado.

2. Problema em questão:

Dada a alta escalabilidade dos serviços da empresa, se faz necessário atualizar e criar novas diretrizes para ter-se uma documentação mais abrangente dos custos operacionais, com o objetivo de definir uma precificação mais clara do software. Analisar e comparar com modelos de precificação utilizado por empresas concorrentes com o objetivo de entregar valor, identificar o ponto de equilíbrio operacional e definir um preço mais justo para os clientes.

Definir um planejamento estratégico adequado para o lançamento de serviços no mercado é prioridade para startups, com um entendimento mais abrangente dos custos operacionais, a empresa tem mais espaço para inovar, se posicionar e lançar diferenciais competitivos no mercado.

3. Áreas da empresa envolvidas:

Financeira e Gestão Interna.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

As áreas/cursos que podem suprir nossa demanda são Engenharia de Produção, Administração, Contabilidade e áreas afins.

EMPRESA PROPONENTE: CONDOMER

DEMANDA TECNOLÓGICA N 10

1. Descrição da necessidade do serviço:

A implementação da gestão de processos dentro de uma organização tem como objetivo reavaliar, aprimorar e padronizar os processos de trabalho, fazendo com que a mesma tenha uma excelência operacional, fortalecendo assim a empresa como um todo.

Empresas startups de tecnologias no qual são provedoras de inovações e valor para a sociedade necessitam, além do desenvolvimento de suas ideias, implementar uma cultura organizacional entre todos os colaboradores, norteando-se sempre nos valores, crenças, normas e missão da empresa.

2. Problema em questão:

Devido a uma demanda interna de expansão e reorganização, conseqüência de novas parcerias, a Hyper Tecnologia tem a necessidade de uma melhoria da gestão organizacional de forma a reavaliar e melhorar os seguintes itens:

- Mapeamento das atividades
- Padronização de Processos
- Definição de métricas para avaliação de desempenho
- Alinhamento com a visão estratégica da empresa
- Análise de Resultados

3. Áreas da empresa envolvidas:

Gestão Organizacional, Gestão de Projetos e Gestão de Pessoas

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

Engenharia de Produção e Administração

EMPRESA PROPONENTE: CONPLAN SISTEMAS DE INFORMÁTICA LTDA

DEMANDA TECNOLÓGICA N 11

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A Conplan atua no terceiro setor (entidades sem fins lucrativos) atendendo ONGs, Associações, Fundações, APAEs, Igrejas, etc. através de seu software de gestão HYB. O sistema possui diversos módulos integrados que facilitam o dia a dia dessas entidades. Temos observado um problema comum a quase totalidade desse público alvo: arrecadação de valores monetários (dinheiro). Muitos doadores potenciais que têm interesse em ajudar desistem pela dificuldade. Essas entidades, no geral, não oferecerem facilidades no momento de processar os pagamentos de doações. Uma boa parte delas apenas informa uma conta bancária para depósitos. Outra parte dessas entidades recebe dinheiro vivo tendo de se deslocar até seus benfeitores todos os meses. Outros ainda, oferecem em seus sites, meios complexos, caros e sem nenhum controle de quem está efetivamente ajudando. Tudo isso, cria um grande gargalo e dificuldades para que as entidades possam focar naquilo que realmente importa: sua causa.

O HYB já proporciona grande valor ao dispor de um módulo de doações. Porém necessita de melhorias para automatizar e abranger novas formas de pagamento. A

melhoria desejada é a automação das doações com a recorrência com uso de cartão de crédito. Dessa maneira o doador teria a facilidade de doar mensalmente uma quantia, sem preocupações ou trabalhos adicionais. Do lado da entidade, esta teria um controle de quem está ajudando e poderia melhorar seu relacionamento com seus mantenedores.

2. Problema e equipamento em questão:

O problema trata-se de desenvolvimento de software para integrar ao HYB o recurso de faturamento via cartão de crédito com pelo menos duas das principais bandeiras utilizadas: visa e mastercard. A integração deve prever o uso de recorrência conforme o caso. Importante garantir toda segurança necessária para essas transações que vão ocorrer via internet.

3. Áreas da empresa envolvidas:

O desenvolvimento deste recurso envolve diretamente o setor de P&D da empresa.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

As áreas/cursos que podem suprir nossa demanda são da ciência da computação ou sistemas de informação.

EMPRESA PROPONENTE: CONPLAN SISTEMAS DE INFORMÁTICA LTDA

DEMANDA TECNOLÓGICA N 12

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

Um dos objetivos do HYB - software de gestão para entidades sem fins lucrativos, é contemplar o maior número de recursos necessários a elas, para que tenham uma solução integrada e única. Uma dificuldade que tem nos atingido é a necessidade de implementar a emissão de notas fiscais eletrônicas. Tanto para venda de produtos como também pela prestação de serviços via sistema. Uma necessidade recorrentemente solicitada por nossos clientes. Diversas entidades prestam serviços a seus associados e também a comunidade no geral, de forma que precisam registrar contabilmente através da emissão de notas fiscais de serviços. O mesmo ocorre na venda de produtos em brechós comumente observado nesse ambiente. O fato de serem entidades sem fins lucrativos, não exime da responsabilidade de emissão de notas fiscais, uma vez que a imunidade tributária é prevista e pleiteada individualmente, não eximindo o registro de tal operação. É uma demanda, que se resolvida, irá gerar grande valor ao sistema, uma vez que é crescente essa necessidade nessas entidades. Isso também economizaria tempo valioso desses

usuários e potencializaria novos clientes. O grande desafio para as notas de serviço é que cada município possui seu layout definido com diversas particularidades, não havendo um padrão nacional como no caso das NF-e de produtos.

2. Problema e equipamento em questão:

O problema trata-se de desenvolvimento de software para contemplarmos seguintes novos recursos dentro do sistema HYB:

- NF-e (Nota Fiscal Eletrônica de Produtos)
- NFS-e (Nota Fiscal Eletrônica de Serviços)

3. Áreas da empresa envolvidas:

O desenvolvimento deste recurso envolve diretamente o setor de P&D da empresa.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

As áreas/cursos que podem suprir nossa demanda são da ciência da computação ou sistemas de informação.

EMPRESA PROPONENTE: DIFERENCIAL AGR

DEMANDA TECNOLÓGICA N 13

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço;

O Agronegócio é um dos setores mais importantes da economia nacional. É responsável por grande parte da economia do país, representando cerca de 21% do Produto Interno Bruto (PIB) e por metade das exportações durante o ano de 2017. É também um campo repleto de oportunidades de investimentos, desenvolvimento e geração de empregos.

Atualmente, o agronegócio é capaz de produzir diversos tipos de matérias-primas e sustenta outros setores da econômica brasileira, oferecendo subsídios para confecção de roupas, produção de papel, móveis, biocombustíveis, medicamentos e materiais de higiene pessoal. Sem isso, outros pilares que sustentam a economia do país entrariam em colapso e desmoronariam, causando grande impacto negativo para o crescimento nacional.

Durante o ano de 2017, um dos mais difíceis para a economia, o Brasil registrou saldo positivo sob a geração de empregos. Segundo o Ministério do Trabalho, 34.253 pessoas foram contratadas, em maio, para o setor agroindustrial, superando o mês anterior em números de contratações, somando um total de 48.543 novos postos.

De acordo com a CNA (Confederação da Agricultura e Pecuária do Brasil), o setor agrícola representa, atualmente, 48% das exportações totais do país e é o que mais gera renda para o Brasil: as regiões que estão mais se beneficiando com os resultados positivos são, principalmente, o Centro-Oeste e o interior de Estados como o Paraná e Santa Catarina.

Quem lidera as exportações é a soja. Em maio de 2017, foi responsável por 48,8% das atividades do agronegócio no mês, gerando um total de US\$ 4,72 bilhões para o país. Açúcar (US\$ 824,22 milhões), celulose (US\$ 527,72 milhões) e carnes (US\$ 1,22 bilhão) também contribuíram para o saldo positivo da balança comercial brasileira. O bom desempenho do agronegócio está associado a uma série de fatores que incluem preço, clima, mecanização, a adoção de novas tecnologias, entre outros. Destes, os dois últimos merecem destaque, pois eles impactam diretamente no número de pessoas empregadas no campo.

Via de regra, os profissionais melhores capacitados terão as condições ideais para expansão e consolidação das suas atividades. Neste sentido, é imprescindível a capacitação e qualificação dos profissionais que atuam no agronegócio. Por outro lado, muitos trabalhadores da área não conseguem realizar cursos presenciais (turno de trabalho, distância dos grandes centros, etc), abrindo um campo para a formação distância. Essa característica impõe a necessidade de se estabelecer a redução da distância, por meio da presença virtual, de modo tal que os objetivos da capacitação técnica sejam alcançados.

A utilização de tecnologias digitais têm favorecido o estabelecimento de novas formas de interação social. Estas ferramentas têm possibilitado a disseminação de informação e conhecimento em lugares ou tempos diversos. A busca por informações e treinamentos que possam capacitar os trabalhadores, reduzir custos ou incrementar a assertividade das operações agrícolas deverá ser uma tendência, havendo até o momento poucas opções de plataformas ou fornecedores de soluções quando se trata de formação profissional a distância no agronegócio.

Dentro deste contexto, as Universidades Brasileiras terão papel social importante, pois podem apresentar soluções para a capacitação dos profissionais do agronegócio através da promoção de cursos de curta duração promovidos por pesquisadores de diferentes áreas.

Atualmente, de acordo com ABED se somadas as áreas do conhecimento são 1,5 milhões de pessoas matriculadas em cursos a distância no país, na área agrícola ainda não há uma empresa de referência neste segmento.

2. Problema e equipamento em questão;

Aprimoramento de uma plataforma EAD responsiva e intuitiva, reconhecendo assim as necessidades do usuário e levando o mesmo a ter uma experiência mais simples e dinâmica dentro da plataforma. Este projeto de reformulação será desenvolvido em parceria com a empresa Iguana WEB de Santa Maria.

3. Áreas da empresa envolvidas;

As áreas da empresa envolvidas são: Comercial, Tecnologia de Informação e Educação.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda.

A área do conhecimento que poderá solucionar a demanda é a da educação e TI.

EMPRESA PROPONENTE: DIFERENCIAL AGR

DEMANDA TECNOLÓGICA N 14

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço;

A cultura de soja se expandiu de maneira substancial, na última década tanto no Rio Grande do Sul quanto no Brasil. Na safra agrícola de 2018/19 foram semeadas 35.8 milhões de hectares com soja, com produção estimada de 118,8 milhões de toneladas, resultando em produtividade média de 3.318 kg ha⁻¹ (CONAB 2019). Ampliando a sua importância, bem como o volume de grãos, tornando-se uma das commodities de maior exportação do Brasil, levando o país a se tornar o segundo maior produtor mundial da oleaginosa, atrás apenas dos Estados Unidos (CONAB, 2017).

Devido a sua importância a cultura da soja necessita de constante monitoramento e gestão de todas as operações agrícolas, bem como o mapeamento fitossanitário. Produtores e comunidade técnica envolvida com a produção de grandes culturas não tem registro dos dados e não dispõem de uma plataforma interativa onde possa ser registrado e avaliado as interações entre a cultura e os problemas fitossanitários dentro da safra e ao longo de diferentes safras.

Atualmente, a maioria das plataformas de gestão estão voltadas principalmente para a atuação na área de agricultura de precisão. Utilizando de dados que se baseiam no princípio da variabilidade de solo e clima, a partir de áreas georreferenciadas, implantando, assim o processo de automação agrícola, fazendo-se principalmente, dosagens de adubação (Pinelli, 2015), exemplo a empresa Drakkar – agricultura de Precisão.

Em conjunto com o Portal Mais Soja (que conta com mais de 20.000 acessos diários, de produtores, estudantes e pesquisadores de todo Brasil), o sistema irá servir como banco de dados, para comparações futuras de tratamentos culturais, mas principalmente irá gerar informações de ocorrência, controle e alertas de entradas de novas doenças fitossanitárias nas lavouras no decorrer de uma safra (por exemplo, evolução das infecções de ferrugem, através de uma mapa interativo, possibilitando aos produtores realizar o manejo adequado deste importante fitopatógeno). O que acarretaria em um menor número de aplicações em dosagens exageradas e em momentos adequados.

A plataforma irá possibilitar uma tecnologia disruptiva no manejo fitossanitário ao aliar conhecimentos agronômicos, software, interação entre usuários e comunicação em massa através do portal Mais Soja, divergindo dos sistemas atuais, com atuação na gestão de uma única propriedade, servindo apenas como gestão de dados obtidos. O projeto é executado em parceria com a empresa OWS de Passo Fundo.

2. Problema e equipamento em questão;

Manutenção e atualização de uma plataforma para registro do mapeamento fitossanitário (pragas, plantas daninhas e doenças), bem como para registro de novos dados das operações agrícolas (semeadura, pulverizações e colheita) durante todo o ciclo da lavoura, visando aumentar a produtividade e a lucratividade do produtor rural

3. Áreas da empresa envolvidas;

As áreas da empresa envolvidas são: Comercial, Tecnologia de Informação, Técnica e Educação.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda.

A área do conhecimento que poderá solucionar a demanda é a da educação e TI, e devido a parte técnica de dados a área da Agronomia

EMPRESA PROPONENTE: Fox IoT Soluções em Equipamentos e Engenharia

DEMANDA TECNOLÓGICA N 15

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de Serviço:

A Fox IoT se propõe a resolver inúmeros desafios enfrentados pelo setor de distribuição de energia elétrica. Tornando o consumo de energia mais eficiente, elevando a qualidade do serviço prestado pelas concessionárias, mitigando perdas e tornando a energia elétrica democrática a sociedade. Neste sentido, os desafios enfrentados são inúmeros e como todo desafio requer pessoas engajadas para solucioná-los. No nosso horizonte de crescimento é necessário o desenvolvimento de um sistema de monitoramento web que facilite a gestão de todos os dados gerados por nossos medidores, que estão espalhados pelo sistema de distribuição de energia elétrica. Este sistema já vem sendo arquitetado dentro da empresa, porém precisa de mão obra especializada para ganharmos aceleração e termos uma rápida expansão de mercado.

Atualmente o setor de distribuição de energia elétrica no Brasil fatura cerca de 130 bilhões de reais, sendo em torno de 15% deste valor gastos em perdas apresentadas pelo sistema elétrico. Com o monitoramento realizado é possível o entendimento dos principais pontos de perdas e então tomar alguma ação para mitigar o problema. A plataforma a ser concluída tem este intuito, além de prover mais informações para os gestores do sistema e possibilitar novas inovações ao setor, que até então são inviáveis devido a falta dessa assistência.

2. Problema e equipamento em questão:

Atualmente a Fox IoT já conta com os medidores para monitoramento de ramais de baixa tensão da rede de distribuição. Estes dispositivos captam e enviam as informações por uma rede de comunicação de longo alcance e então são disponibilizados por um Network Server em nuvem para que outros sistemas possam processar os dados. O objetivo desta demanda é o aprimoramento da plataforma em nuvem que capta as informações dos medidores.

Para melhor desenvolvimento e aprimoramento, o software requer demandas distintas entre back-end e front-end, portanto são necessários dois bolsistas para executar tais tarefas e possibilitar o desenvolvimento de uma API que possa se comunicar, além do nosso sistema, com sistemas de terceiros que já estejam instalados nos servidores de nossos clientes.

3. Áreas da empresa envolvidas:

Pesquisa e Desenvolvimento – Setor elétrico e desenvolvimento WEB.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

Sistemas para internet, Sistemas de Informação, Ciência da Computação, Engenharia da Computação, Desenvolvimento WEB.

EMPRESA PROPONENTE: Fox IoT Soluções em Equipamentos e Engenharia

DEMANDA TECNOLÓGICA N 16

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de Serviço:

A Fox IoT se propõe a resolver inúmeros desafios enfrentados pelo setor de distribuição de energia elétrica. Tornando o consumo de energia mais eficiente, elevando a qualidade do serviço prestado pelas concessionárias, mitigando perdas e tornando a energia elétrica democrática a sociedade. Neste sentido, os desafios enfrentados são inúmeros e como todo desafio requer pessoas engajadas para solucioná-los. Atualmente a empresa conta com um sistema de monitoramento das redes de distribuição de baixa tensão, tendo os medidores já desenvolvidos e em operação, porém para atendimento de demandas de mercado e questões de regulamentação, há a necessidade de uma atualização nos medidores.

O sistema utilizado é baseado em uma rede de comunicação de longo alcance e baixo consumo de energia, visto isto, é necessário o estudo e validação desta rede, além de aprimoramento das técnicas de medição para melhorar a confiabilidade dos dados adquiridos e ainda poder melhorar a qualidade do serviço prestado. Ainda para diferenciar a tecnologia desenvolvida, os dados capturados podem ser trabalhados e entregar mais que um simples monitoramento, com a utilização de algoritmos especializados é possível que se tenha estimativas futuras de consumo, de expansão e outras possibilidades a serem exploradas.

2. Problema e equipamento em questão:

A Fox IoT já conta com uma versão 1.0 do medidor para a distribuição, porém esta versão deve ser atualizada. Sendo este o escopo de trabalho de um bolsista. As adequações necessárias vão de encontro ao desenvolvimento de hardware, definição de circuitos e componentes, desenhos de esquemas elétricos, montagens de placa de circuito impresso, entre outras.

Com a obtenção dos dados pelos medidores, inúmeras possibilidades se abrem, como por exemplo entregar mais valor agregado do que simplesmente o histórico de medições. Com este objetivo o segundo bolsista atuará na análise dos dados adquiridos pelos medidores, desenvolvendo algoritmos que contemplem novas funcionalidades e possibilidades de ganho ao setor.

3. Áreas da empresa envolvidas:

Pesquisa e Desenvolvimento – Setor elétrico e desenvolvimento WEB.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

Engenharia Elétrica, Engenharia de Automação e Controle, Engenharia de Telecomunicações, Sistemas para internet, Sistemas de Informação, Ciência da Computação, Engenharia da Computação, Desenvolvimento WEB.

EMPRESA PROPONENTE: GESTÃO DS

DEMANDA TECNOLÓGICA N 17

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A GestãoDS é uma empresa que visa buscar soluções tecnológicas para profissionais da saúde. Dessa forma, possui um software de gestão que alia prontuário e prescrição eletrônica, finanças, marketing e agendamento de pacientes.

No entanto, com o passar dos anos e o crescimento de clientes foi percebido que alguns dados e informações ficavam vinculados somente a uma pessoa central, o responsável do setor de Tecnologia da Informação. No entanto, as informações envolvendo os clientes precisam ser vinculadas a todos profissionais da empresa, principalmente aqueles que atuam diretamente na Implementation Success e Customer Success.

Durante o dia a dia, observou-se que, o principal diferencial da empresa é esse relacionamento com o cliente, que poderá ser aprimorado com uma ferramenta/processo que auxilie nessa organização. O objetivo é mais do que desenvolver a ferramenta, nesse caso, mas implementar o processo atuando junto aos clientes para aprimorar a utilização da mesma.

2. Problema e equipamento em questão:

O problema está diretamente ligado ao processo das informações serem de acesso comum a todos, seguindo uma lógica organizacional. Assim, o objetivo é que o cliente tenha uma experiência única com a GestãoDS e que todos setores envolvidos tenham o entendimento sobre as ações perpassadas.

Assim, a ideia é desenvolver/implementar uma ferramenta que venha a auxiliar o relacionamento com todos clientes, bem como atuar no contato direto para entender melhor como essa gestão pode ser melhorada para que os assuntos sejam conhecidos por todos.

Um exemplo claro seria o atendimento ao suporte de uma médica X. Nesse caso, se a mesma pessoa retornar solicitando um suporte ao sistema, qualquer outro responsável da equipe de Customer Success terá acesso ao histórico do que foi tratado anteriormente com a médica e poderá solucionar os questionamentos mais facilmente. Claro que, isso será ampliado para implementação de um novo cliente, bem como a prospecção de novos.

3. Áreas da empresa envolvidas:

As áreas da empresa envolvidas são: Comercial, Tecnologia de Informação,

Implementation Success e Customer Success.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

As áreas/cursos que podem suprir nossa demanda são: Tecnologia em Sistemas para Internet, Sistemas de Informação e Engenharia da Computação.

EMPRESA PROPONENTE: GESTÃO DS

DEMANDA TECNOLÓGICA N 18

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A GestãoDS é uma empresa que visa busca soluções tecnológicas para profissionais da saúde. Dessa forma, possui um software de gestão que alia prontuário e prescrição eletrônica, finanças, marketing e agendamento de pacientes.

Com o crescimento da empresa, percebeu-se a necessidade de implementar/desenvolver uma ferramenta/processo que amplie a gestão do conhecimento interna e externa. Nesse caso, o objetivo é entender as demandas necessárias em cada setor e verificar de que forma ele pode ser solucionado com auxílio tecnológico.

O processo finalizado auxiliará diretamente na relação dos clientes e dos profissionais da empresa por meio de uma usabilidade densa. Para isso, seria importante que, tanto o desenvolvimento externo (front end) e interno (back end) fossem desenvolvidos e implementados.

2. Problema e equipamento em questão:

Nesse caso, o problema envolve a imensa quantidade de informações que ficam segmentadas por setor, com dificuldade de relacionar todos clientes, por exemplo. Assim, no entanto, arquivos e outros documentos ficam vinculados a um grupo e não estão em uma ferramenta única.

Dessa forma, uma das soluções buscadas é o desenvolvimento/implementação de uma ferramenta de Intranet, que teria o objetivo de fazer essa gestão do conhecimento. A Intranet nada mais é do que um software interno da empresa, com intuito de centralizar as informações e servir como base de conhecimento.

Atualmente, as informações ficam separadas pelas áreas da empresa, sendo elas: Financeiro, Comercial, Marketing, Tecnologia da Informação (TI), Implementation Success (IS) Customer Success (CS). Porém, com essa proposta o objetivo será facilitar o registro de atividades, desempenho e melhora contínua dos processos, pois temos profissionais atuando em diferentes regiões por meio online.

3. Áreas da empresa envolvida:

As áreas da empresa envolvidas são em essência a Tecnologia de Informação e Implementation Success. No entanto, todos setores serão envolvidos com a utilização dessa ferramenta para resolver as demandas apresentadas.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda.

As áreas/cursos que podem suprir nossa demanda são: Tecnologia em Sistemas para Internet, Sistemas De informação, Administração, Ciência da Computação, Engenharia da Computação.

EMPRESA PROPONENTE: LINUX INTELIGÊNCIA EM ENERGIA

DEMANDA TECNOLÓGICA N 19

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção:

Atualmente no Brasil, o gasto com iluminação pública é de 7 bilhões ao ano, além dos gastos com manutenção que chegam a casa dos 2 bilhões ao ano. O sistema de manutenção é extremamente defasado, pois a identificação de problemas com a iluminação se dá por meio de ligações ou mensagens enviados por moradores das áreas atingidas com o problema.

Isso faz com que o tempo médio para identificação de uma lâmpada queimada seja de aproximadamente 9 dias, e o tempo médio para a equipe de manutenção resolver o problema chegue a 6 dias, totalizando 15 dias para o desfecho do contratempo.

O desenvolvimento de sistemas para a telegestão da iluminação, integradas a utilização de luminárias de LED auxiliam na solução desse problema, porém a maioria das soluções presentes apresentam pouca possibilidade de integração com outros produtos, já que em suma maioria existem problemas na comunicação entre hardware e software.

2. Problema em questão:

Soluções que auxiliam na integração com o hardware requerem maiores estudos, pois devem abranger diversas formas de comunicação, visando trabalhar com informações geradas pelo hardware utilizado em conjunto com a luminária de LED.

Neste momento, existe a necessidade de desenvolver um software para telegestão da iluminação, com o intuito de trabalhar com informações geradas por sensores e atuadores que visam uma redução no desperdício de energia com iluminação. Além do desperdício com energia, também é possível diminuir o tempo para solução de problemas com as lâmpadas, pois o sistema deve identificar de forma automática se existem problemas e emitir alertas para os responsáveis terem ciência dos problemas, além de indicar onde deve ser realizada a manutenção.

3. Áreas da empresa envolvidas:

Desenvolvimento de Software.

4. Áreas do conhecimento que poderá resolver a demanda:

Tecnologia da informação.

EMPRESA PROPONENTE: LUNIX INTELIGÊNCIA EM ENERGIA

DEMANDA TECNOLÓGICA N 20

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção:

Atualmente no Brasil, o gasto com iluminação pública é de 7 bilhões ao ano, além dos gastos com manutenção que chegam a casa dos 2 bilhões ao ano. A partir da ciência destes dados foi criada uma solução onde é utilizado um hardware para controlar o uso da energia e identificar possíveis problemas, comunicando todos os dados a um software que permite todo o gerenciamento e análise das informações geradas. Tendo ciência destes dados, a Lunix criou uma solução onde se utiliza uma plataforma que controla e gerencia o gasto de energia com a iluminação pública e também relata possíveis problemas quase em tempo real, através de um hardware instalado em luminárias compatíveis. A comunicação entre o hardware (instalado nas luminárias) e o software (servidor remoto) é um desafio que muitos buscam vencer, onde seja possível conciliar custo com disponibilidade. Para soluções que utilizam comunicação via rádio, é imprescindível que o sistema seja robusto e seguro, a fim de evitar interferências externas que possam causar transtornos nos locais onde o sistema é utilizado.

2. Problema em questão:

Nas pesquisas e testes que realizamos ao longo do tempo, percebemos uma dificuldade, não só nossa, mas do mercado de Telegestão como um todo, em realizar a comunicação robusta e segura entre nossos dispositivos. Atualmente, após nossas mais recentes pesquisas encontramos uma solução com poucas referências e utilização no mercado, mas que se mostra bastante promissora dentro de nosso nicho, que implementa o protocolo IPv6 (bastante conhecido e com muitas soluções já concretizadas) na comunicação via rádio IEEE 802.15.4 (ZigBee, por exemplo), chamada 6LoWPAN.

A Lunix buscou soluções para dar início ao desenvolvimento do sistema utilizando o protocolo 6LoWPAN, mas se deparou com a escassez de produtos no mercado - apenas uma implementação do hardware para pesquisa e desenvolvimento foi encontrada (fora do país), com custo muito elevado.

Acreditamos na necessidade da criação de uma plataforma de desenvolvimento que integre componentes de hardware do rádio necessários para efetuar a comunicação de dispositivos em uma rede 6LoWPAN com um microcontrolador programável, de forma a facilitar o desenvolvimento de produtos e facilitar a pesquisa em cima do protocolo. Pode-se citar as placas de desenvolvimento WiFi LoRa 32, da empresa Heltec, como uma solução similar, que une o hardware de rádio LoRa integrado com o microprocessador ESP32, facilitando e provendo um meio de utilizar rapidamente a rede LoRa.

3. Áreas da empresa envolvidas:

O desenvolvimento desse projeto será realizado diretamente pela área de P&D da empresa.

4. Áreas do conhecimento que poderá resolver a demanda:

Pesquisa e Desenvolvimento;

EMPRESA PROPONENTE: MATCHPAL

DEMANDA TECNOLÓGICA N 21

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

O MATCHPAL é uma plataforma que aproxima jogadores dos comerciantes que alugam espaços para a prática de esportes coletivos. Atualmente, o comerciante possui aplicativo que permite ter agenda dos horários das suas quadras sincronizada com outros administradores e disponibilizada na web para que jogadores possam visualizá-la e inclusive fazer reserva de algum horário específico que esteja disponível. Atualmente, há uma sinalização clara dos adotantes iniciais demandando uma solução para um problema que consome tempo considerável do dia a dia dos comerciantes e que a empresa não é capaz de resolver: a organização de jogos. Por exemplo, um estabelecimento de padel recebe diariamente um número considerável de mensagens e ligações de pessoas querendo jogar. Entretanto, elas não têm parceiros suficientes na sua rede de contatos para fechar uma partida e por isso transmitem a responsabilidade de organização ao comerciante. Além disso, muitas vezes, os jogadores fazem restrições com quem desejam jogar ou que atendam certos critérios como o mesmo nível técnico.

2. Problema e equipamento em questão:

A demanda do MATCHPAL seria a criação e desenvolvimento de um sistema computacional, integrado de forma compatível ao modelo de negócio já em operação, que possa organizar partidas entre jogadores sem a intervenção do comerciante. O sistema deve possuir uma inteligência artificial para: (1) ranquear jogadores baseado em informações como nível de jogo, posicionamento no time, fair play, pontualidade, entre outras características que são julgadas em avaliações de outros jogadores; (2) habilitar ou não uma pessoa a se candidatar a uma partida criada por outro usuário baseado em critérios como ranqueamento e/ou bloqueio de jogador; (3) recomendar potenciais jogadores para a partida criada de forma autônoma por um jogador a procura de parceiros.

3. Áreas da empresa envolvidas:

Desenvolvimento e Comercial

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

Tecnologia da informação abordada em cursos como ciência da computação, engenharia da computação, sistemas de informação, sistemas para internet, tecnologia em redes de computadores entre outros afins.

EMPRESA PROPONENTE: MATCHPAL

DEMANDA TECNOLÓGICA N 22

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

O MATCHPAL é uma plataforma que aproxima jogadores dos comerciantes que alugam espaços para a prática de esportes coletivos. Atualmente, o comerciante possui aplicativo que permite ter agenda dos horários das suas quadras sincronizada com outros administradores e disponibilizada na web para que jogadores possam visualizá-la e inclusive fazer reserva de algum horário específico que esteja disponível. O desenvolvimento de software exige cuidado e precisão, uma vez que a qualidade é essencial para fidelizar usuários, principalmente para os estágios iniciais de uma startup que está conquistando seus primeiros clientes. Uma experiência ruim para o usuário adotante inicial, principalmente a presença de erros no sistema, afeta a imagem da empresa de forma significativa. Essas falhas tornam-se mais presentes na medida em que a complexidade do sistema aumenta e novas funcionalidade são adicionadas. Como a rotina de uma startup baseia-se na busca pelo ajuste com o mercado, a inclusão, alteração e exclusão de funcionalidades é constante. Isso exige técnicas modernas de controle da qualidade no desenvolvimento de software.

2. Problema e equipamento em questão:

A demanda do MATCHPAL caracteriza-se pela necessidade de testes automatizados para as principais funcionalidades da plataforma. Isso envolve a capacitação da equipe e a estruturação da metodologia de testes de unidade no contexto da empresa, que envolve aplicações em iOS, Android e web, assim como no servidor de suporte a essas aplicações. A incorporação da metodologia e ferramentas necessárias deve ser obtida a partir da prática e efetivo uso dos testes de unidade com as novas funcionalidades em desenvolvimento. Entretanto, também espera-se que um conjunto de testes para as funções já existentes seja criado, permitindo que os desenvolvedores possam refatorar o código já desenvolvido para adequá-lo as melhores práticas existentes.

3. Áreas da empresa envolvidas:

Desenvolvimento.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

Tecnologia da informação abordada em cursos como ciência da computação, engenharia da computação, sistemas de informação, sistemas para internet, tecnologia em redes de computadores entre outros afins.

EMPRESA PROPONENTE: Megatecnologia Soluções em Informática LTDA

DEMANDA TECNOLÓGICA N 23

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção:

O setor de energia elétrica, regulamento pela ANEEL (Agência Nacional de Energia Elétrica) obriga as concessionárias a recolher percentual de seu faturamento para um fundo de P&D (pesquisa e desenvolvimento). As concessionárias por sua vez são obrigadas a investir os recursos em projetos de pesquisa e desenvolvimento inéditos, inovadores e aplicados na solução de problemas comuns do setor.

A UFSM, assim como o PPGEE (Programa de Pós Graduação de Energia Elétrica), especificamente o CEESP (Centro de Estudos em Sistemas de Potência) tem relevância nacional nas universidades que atuam segmento.

Nos últimos anos está ocorrendo uma valoração dos projetos de P&D desenvolvidos em parceria com empresas de tecnologia da informação e comunicação e empresas de automação e controle. Importante destacar que a Megatecnologia é uma empresa desenvolvedora de software, com atuação desde 2003, atualmente associada a incubadora Pulsar.

2. Problema em questão:

Com as bolsas FIT Empreende, pretende-se integrar a equipe da Megatecnologia acadêmico de

iniciação científica da engenharia elétrica para interpretação e apoio na transcrição dos modelos matemáticos desenvolvidos pelo grupo de pesquisa CEESP para permitir a prototipagem e implementação de um sistema eletrônico Web customizável (software de gestão energética) executando algoritmos inteligentes e inéditos que serão entregue para o projeto de P&D sob número 9.07.0034 demandado pela concessionária RGE Sul, pertencente ao grupo CPFL. Na proposta em questão, será desenvolvido um sistema de gestão energética contemplando as ações eficiência energética e mini geração de energia na própria UFSM, o sucesso de projeto colocará UFSM no seleto rol de universidades que tem planta de mini geração de energia em seus câmpus-
<http://portais.ufma.br/PortalUfma/paginas/noticias/noticia.jsf?id=40644> .

3. Áreas da empresa envolvidas:

Demanda de 01 bolsista da engenharia elétrica

EMPRESA PROPONENTE: Megatecnologia Soluções em Informática LTDA

DEMANDA TECNOLÓGICA N 24

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção:

A aderência a gestão por processos, aliado a necessidade de rotinas escaláveis, padronizadas e com excelência operacional, remetem diretamente a certificações tais como a ISO ou a programas de qualidade e produtividade tais como PGQP.

Nos ambientes de inovação, tal como a Incubadora Pulsar, no qual as empresas de base tecnológica estão instaladas, a referida excelência operacional é um dos fatores preponderantes ao sucesso da organização.

As normas de processos, tal como ISO, assim como os programas de qualidade, tal como PGQP, definem o 'o quê' mas não definem o 'como'. Nesse sentido, o 'como' é o grande segredo de cada organização.

2. Problema em questão:

Os processos de uma incubadora tecnológica que almeja obter certificação na metodologia CERNE são inúmeros e com diferentes complexidades e densidades. O trabalho de mapeamento é árduo, assim como o serviço de transcrição desse mapeamento para ferramentas computacionais BPMs (https://pt.wikipedia.org/wiki/Business_Process_Management_Suite), bem como o treinamento e acompanhamento dos operadores de referido software.

Com as bolsas FIT Empreende, pretende-se dar continuidade ao trabalho de mapeamento de processos que já vem sendo executado no ciclo 2018-2019 em parceria com o grupo de pesquisa Mutare, avançar na prototipagem e implementação de um sistema eletrônico Web customizável, cuja finalidade será execução das atividades das incubadoras aderente ao mapeamento CERNE, controle dos processos com repositório de procedimento, a partir da lista de atividades operacionais.

3. Áreas da empresa envolvidas:

Demanda de 01 bolsista da engenharia de produção;

Demanda de 01 bolsista de sistemas para internet (Web design) ou sistemas de informação ou ciência da computação ou engenharia da computação.

EMPRESA PROPONENTE: NEKTO TECNOLOGIA EM GESTÃO DE PESSOAS LTDA

DEMANDA TECNOLÓGICA N 25

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A Nekto é uma Startup de tecnologia voltada para a área de gestão de pessoas. Nascemos com o propósito de possibilitar que as empresas façam efetivamente gestão estratégica de pessoas de uma forma tecnológica, atualizada e colaborativa, gerando mais produtividade e resultados para as organizações e pessoas. Os atuais sistemas da área que estão no mercado são fragmentados e não acompanhavam a linguagem e demanda das novas gerações.

Por isso resolvemos criar uma plataforma que integre os processos de gestão de pessoas de forma a atender as necessidades de candidatos e empresas gerando melhores resultados para ambos, conectando-os de forma mais rápida e interativa. Construir ferramentas de gestão dentro dos novos padrões tecnológicos faz-se necessário para que as empresas possam evoluir nos seus processos de gestão de pessoas.

Estamos finalizando o nosso MVP, é o primeiro módulo do nosso projeto, consiste em uma plataforma web e aplicativo para android que possibilita realizar recrutamento e seleção por competências. Os nossos desafios atualmente são desenvolver o App para IOS e começar a comercializar o produto – o módulo de recrutamento e seleção por competências.

2. Problema e equipamento em questão:

Será necessário o desenvolvimento de um aplicativo para que os usuários possam utilizar a plataforma do seu celular, visto que atualmente a maioria das pessoas acessa a internet de dispositivos móveis. A aplicação deve estar totalmente integrada com a plataforma web, consumindo diretamente a aplicação que temos como Back-End. O aplicativo deve contar com notificações para alertar o usuário sobre vagas que são compatíveis com as áreas de interesse cadastradas em seu currículo. Também é importante que a pessoa selecionada corrija eventuais falhas não previstas na aplicação, dando manutenção assim que necessário.

3. Áreas da empresa envolvidas:

Área de P&D da Nekto

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

As áreas/cursos que podem suprir nossa demanda são ciência da computação, sistemas de informação e sistemas para internet e engenharia da computação.

EMPRESA PROPONENTE: NEKTO TECNOLOGIA EM GESTÃO DE PESSOAS LTDA

DEMANDA TECNOLÓGICA N 26

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A Nekto é uma Startup de tecnologia voltada para a área de gestão de pessoas. Nascemos com o propósito de possibilitar que as empresas façam efetivamente gestão estratégica de pessoas de uma forma tecnológica, atualizada e colaborativa, gerando mais produtividade e resultados para as organizações e pessoas. Os atuais sistemas da área que estão no mercado são fragmentados e não acompanhavam a linguagem e demanda das novas gerações.

Por isso resolvemos criar uma plataforma que integre os processos de gestão de pessoas de forma a atender as necessidades de candidatos e empresas gerando melhores resultados para ambos, conectando-os de forma mais rápida e interativa. Construir ferramentas de gestão dentro dos novos padrões tecnológicos faz-se necessário para que as empresas possam evoluir nos seus processos de gestão de pessoas.

Estamos finalizando o nosso MVP, é o primeiro módulo do nosso projeto, consiste em uma plataforma web e aplicativo para android que possibilita realizar recrutamento e seleção por competências. Os nossos desafios atualmente são desenvolver o App para IOS e começar a comercializar o produto – o módulo de recrutamento e seleção por competências.

2. Problema e equipamento em questão:

Será necessário o desenvolvimento de módulos para o processo de seleção e recrutamento com o intuito de selecionar o perfil mais adequado para uma oportunidade de emprego (vaga). Os módulos são constituídos por uma parte front-end (interfaces) e uma back-end que contém toda a regra de negócio da plataforma. Os módulos devem contar com uma interface intuitiva e legível deixando a usabilidade mais eficiente para que colaboradores que fazem uso da plataforma tenha facilidade no acesso. Além do desenvolvimento de novos módulos é importante que a pessoa selecionada corrija falhas e bugs não previstas na plataforma, dando manutenção e efetuando melhorias assim que necessário.

3. Áreas da empresa envolvidas:

Área de P&D da Nekto

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

As áreas/cursos que podem suprir nossa demanda são ciência da computação, sistemas de informação e sistemas para internet e engenharia da computação.

EMPRESA PROPONENTE: NEKTO TECNOLOGIA EM GESTÃO DE PESSOAS LTDA

DEMANDA TECNOLÓGICA N 27

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A Nekto é uma Startup de tecnologia voltada para a área de gestão de pessoas. Nascemos com o propósito de possibilitar que as empresas façam efetivamente gestão estratégica de pessoas de uma forma tecnológica, atualizada e colaborativa, gerando mais produtividade e resultados para as organizações e pessoas. Os atuais sistemas da área que estão no mercado são fragmentados e não acompanhavam a linguagem e demanda das novas gerações.

Por isso resolvemos criar uma plataforma que integre os processos de gestão de pessoas de forma a atender as necessidades de candidatos e empresas gerando melhores resultados para ambos, conectando-os de forma mais rápida e interativa. Construir ferramentas de gestão dentro dos novos padrões tecnológicos faz-se necessário para que as empresas possam evoluir nos seus processos de gestão de pessoas.

Estamos finalizando o nosso MVP, é o primeiro módulo do nosso projeto, consiste em uma plataforma web e aplicativo para android que possibilita realizar recrutamento e seleção por competências. Os nossos desafios atualmente são desenvolver o App para IOS e começar a comercializar o produto – o módulo de recrutamento e seleção por competências.

2. Problema e equipamento em questão:

O problema que buscamos resolver está relacionado à comercialização e marketing do produto. Precisamos adotar ações de marketing e comerciais para colocar o produto no mercado nacional. Objetivo de comercializar para médias e grandes empresas o sistema e divulgar o App para profissionais que estão no mercado de trabalho.

3. Áreas da empresa envolvidas:

Área de Marketing e Comercial da Nekto.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

As áreas/cursos que podem suprir nossa demanda são Administração e Comunicação – Publicidade e Propaganda.

EMPRESA PROPONENTE: QIRON ROBOTICS

DEMANDA TECNOLÓGICA N 28

1. Descrição do Problema:

O robô Beo tem sido utilizado como concierge em feiras e eventos. Nesse cenário, buscamos ajudar os clientes a terem maior presença de marca e engajar o seu público e assim obter o melhor resultado sobre seu investimento. No presente momento, o Beo já obtém ótimos resultados interagindo com as pessoas de uma forma reativa. Porém, buscamos inovar e melhorar a qualidade dessas interações. Com isso em vista, identificamos a necessidade de adicionar ao robô a capacidade de formar modelos mentais, onde ele possa lembrar quem são as pessoas que interagem com ele, possivelmente identificando rostos já conhecidos, e também identificando outras características e objetos relevantes que possam enriquecer a interação. Nesse contexto, buscamos dois bolsistas para, assim, trabalhar em paralelo no desenvolvimento do modelo mental e na integração do nosso sistema com APIs externas.

2. Problema e equipamento em questão:

Este é um projeto de software de alto nível, que será desenvolvido de forma embarcada no robô Beo utilizando linguagem de programação Python com módulos próprios e de terceiros. Os modelos mentais devem ser projetados e testados em campo, de forma que o robô possa engajar com um grupo de pessoas, atualizando automaticamente esse mapa das pessoas à sua volta. O reconhecimento facial e detecção de características como idade aproximada, gênero e mesmo objetos (acessórios de vestimenta e outros) devem ser realizados através da integração de nosso sistema com APIs na nuvem (por exemplo IBM Watson, Google Vision API e outros). Figura 1: Beo em estande na Expodireto 2019 Áreas da empresa envolvidas Desenvolvimento de software Área do conhecimento que poderá resolver a demanda Ciência da Computação, Tecnologia da Informação, Sistemas para Internet, Engenharia da Computação, Engenharia de Controle e Automação, Engenharia Elétrica e áreas afins.



Figura 1: Beo em estande na Expodireto 2019

3. Áreas da empresa envolvidas:

Desenvolvimento de software.

4. Área do conhecimento que poderá resolver a demanda:

Ciência da Computação, Tecnologia da Informação, Sistemas para Internet, Engenharia da Computação, Engenharia de Controle e Automação, Engenharia Elétrica e áreas afins.

EMPRESA PROPONENTE: QIRON ROBOTICS

DEMANDA TECNOLÓGICA N 29

1. Descrição do Problema:

A Qiron disponibiliza seu robô para clientes melhorarem os seus resultados em feiras e eventos. Porém, também vislumbramos um segmento de mercado que demonstra interesse em utilizar nosso equipamento para ensino e pesquisa de programação, inteligência artificial e robótica na graduação e pós graduação. Para prepararmos uma solução para este mercado, que também poderá ser utilizado pela UFSM, buscamos dois bolsistas para trabalhar na criação de uma interface de programação alto nível e documentar o funcionamento do robô.

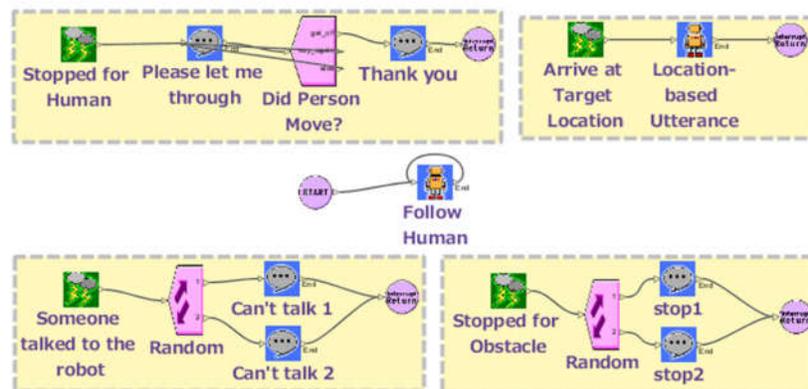


Figura 1: Exemplo de interface de programação comportamental

2. Problema e equipamento em questão:

Os bolsistas terão desafio de criar uma interface simples, que permita desenvolvedores programarem de maneira intuitiva o comportamento do robô Beo. Para isso organizarão a comunicação do software com o código de baixo nível e documentarão o uso da interface.



Figura 2: Robô Beo

3. Áreas da empresa envolvidas:

Desenvolvimento de software e documentação

4. Área do conhecimento que poderá resolver a demanda:

Engenharia de Computação, Engenharia de Controle e Automação, Ciência da Computação, Design

EMPRESA PROPONENTE: ROTA SIMULADORES LTDA

DEMANDA TECNOLÓGICA N 30

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de Serviço:

A Rota Simuladores está desenvolvendo em seu setor de PD&I uma solução para segurança pública em parceria com a Guarda Municipal de Santa Maria-RS.

O sistema de Segurança Pública é um Conjunto de Aplicativos (software) e Equipamentos (hardware) destinados a gerenciar as atividades de uma força de segurança pública.

O sistema de software possui vários aplicativos: Sistema Gerenciador, Sistema de Central Telefônica, Aplicativo de Ocorrências (população), Sistema de Monitoramento Georeferenciado, Sistema de BA (Boletim Administrativo) e BO (Boletim de Ocorrências) digital e Sistema de Acompanhamento em Tempo Real.

O tomador de decisão poderá, partindo de uma informação de ocorrência, determinar o grupo de policiais/guardas que está mais próximo e em condições de atender o chamado, realizando a comunicação e monitorando seu deslocamento.

Um fator crítico de extrema relevância em segurança pública é o tempo de tomada de decisão para a ação, para diminuir a latência da tomada de decisão a solução prevê a existência de um banco de dados das ocorrências e as ações adotadas em cada situação.

No entanto, para que os dados sejam tratados, há necessidade de um sistema dotado de capacidade de agir pró ativamente, ou seja, a capacidade de prever atos que comprometam a segurança de pessoas ou patrimônio de forma antecipada. Um sistema

de banco de dados utilizando os recursos de Big Data poderá atender essa demanda visto que poderá sugerir ações pró ativas com base nos fatos e ocorrências já cadastrados.

2. Problema e equipamento em questão:

A solução a ser implementada necessita que seja desenvolvido um software com recursos de aprendizagem de máquina, mineração de dados e inteligência artificial utilizando a tecnologia de banco de dados Big Data e que correlacione os eventos de segurança pública determinando sazonalidade, frequência e inter-relação entre eles, de forma que, ao ocorrer um fato de segurança o sistema sugira o desencadeamento de eventos futuros.

3. Áreas da empresa envolvidas:

O projeto em questão atende demanda do setor de PD&I da empresa.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

As áreas/cursos que podem suprir nossa demanda são de ciência da computação, sistemas de informação, engenharia da computação e estatística.

EMPRESA PROPONENTE: ROTA SIMULADORES LTDA

DEMANDA TECNOLÓGICA N 31

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de Serviço:

A Rota Simuladores possui o aplicativo V-Carta em uso pelo Exército Brasileiro para planejamento de operações militares e está desenvolvendo em seu setor de PD&I uma solução para segurança pública em parceria com a Guarda Municipal de Santa Maria-RS.

Os dois sistemas utilizam recursos de georeferencia e são baseados em servidores de mapas on-line, como Google, Arq Gis, Nokia Maps, Mapa Quest e Open Street Maps.

No entanto, esses servidores apresentam algumas restrições importantes, alguns possuem limite de acesso, custo alto para acesso ilimitado, limitação de informações que são vitais para nossos softwares, etc.

A empresa necessita desenvolver um servidor de mapas próprio que atenda a demanda dos dois sistemas e principalmente o sistema de segurança pública que pode ser considerado um sistema de missão crítica, ou seja, um servidor de mapas baseado na web

em uma situação de calamidade pública pode perder sua funcionalidade. Em nosso projeto um servidor de mapas baseado em intranet pode suprir a demanda de segurança pública e planejamento mesmo sem conexão a internet, atendendo a necessidade de ação local.

2. Problema e equipamento em questão:

A solução a ser implementada necessita que seja desenvolvido um servidor de mapas totalmente funcional que possa ser empregado em softwares de missão crítica e tenha as funcionalidades necessárias aos aplicativos desenvolvidos inclusive com algumas funcionalidades não disponíveis nos servidores de mapas citados anteriormente, como isochrones maps, heat maps, etc.

3. Áreas da empresa envolvidas:

O projeto em questão atende demanda do setor de PD&I da empresa.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

As áreas/cursos que podem suprir nossa demanda são de ciência da computação, sistemas de informação, geoprocessamento e engenharia da computação.

EMPRESA PROPONENTE: SOLWATECH TRATAMENTO DE RESÍDUOS LÍQUIDOS LTDA

DEMANDA TECNOLÓGICA N 32

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A Solwatech visa atender as empresas do setor metalomecânico, com foco em reduzir os custos da empresa com a compra e destinação de solvente novo a partir da recuperação deste diluente já utilizado. A reutilização desse resíduo também reduz a quantidade de solvente destinada a aterros sanitários, o que diminui a chance de contaminação do solo com compostos danosos à natureza.

O uso de diluentes na indústria metalomecânica têm três focos principais: na limpeza de peças pré-pintura, para a remoção de graxas presentes nas chapas metálicas; na remoção de tinta das peças e na diluição das tintas para a pintura dos componentes metálicos.

Hoje, a Solwatech desenvolveu a tecnologia para a recuperação do solvente utilizado no primeiro dos casos, enquanto foram feitos apenas testes iniciais para a remoção de resíduos de tinta, sendo este um mercado também significativo para a prestação do serviço oferecido pela empresa.

Finalizando-se os testes para a extração da tinta a Solwatech será hábil a atender uma parcela maior do mercado, podendo assim atender um número maior das empresas da região, que, hoje, têm dificuldade em destinar corretamente os seus solventes usados a um baixo custo.

2. Problema e equipamento em questão:

Desenvolvimento de um método auxiliar para a remoção de tintas nos solventes usados a partir do uso de um pré-tratamento físico-químico deste resíduo.

3. Áreas da empresa envolvidas:

A resolução deste problema envolve a área de P&D da empresa.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

As áreas/cursos que podem corrigir essa demanda são Química e Engenharia Química.

EMPRESA PROPONENTE: SOLWATECH TRATAMENTO DE RESÍDUOS LÍQUIDOS LTDA DEMANDA TECNOLÓGICA N 33

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

Atualmente a Solwatech está iniciando suas atividades envolvendo a recuperação de solventes da indústria metalomecânica, e dessa forma, atua diretamente com uma prestação de serviços para indústria.

Assim, uma questão latente a ser estruturada e pensada é de como a empresa vai começar se estabelecer perante o mercado a fim de que conquiste constantemente espaço dentre possíveis concorrentes, ou possíveis clientes que hoje não conhecem a Solwatech e o serviço prestada por ela.

Com isso, a proposta de serviço é a estruturação e planejamento junto com a equipe da Solwatech da área de Marketing e Posicionamento, visando assim criar estratégias, indicadores, planos de ação e acompanhamento para que a empresa possa já desde o início ter uma boa eficiência e também resultados acompanhados e mensurados ao longo do tempo.

2. Problema e área em questão:

Desenvolvimento, estruturação e planejamento da área de Marketing e Posicionamento da empresa, atuando em pesquisa, estudo e aplicação de metodologias de desenvolvimento, trabalhando juntamente com a equipe da Solwatech para a validação e aplicação do modelo, que procure visar a estratégia adotada pela empresa e também o acompanhamento e mensuração de resultados ao longo prazo.

3.Áreas da empresa envolvidas:

Área de gestão interna da empresa e também a área de Marketing, Pesquisa, Relacionamento com o cliente e desenvolvimento de novas metodologias.

4.Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

Cursos de Administração e Engenharia de Produção.

EMPRESA PROPONENTE: X Invest Inovação em Investimentos

DEMANDA TECNOLÓGICA N 34

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A X Invest Inovação em Investimentos oferece serviços em Renda Variável aos seus clientes, na forma de assessoria financeira, utilizando-se da compra e venda de ativos.

Com o aumento dos clientes desde o seu início, foi notado que a grande maioria chega até a empresa não conhecendo esse mercado, gerando assim certa desconfiança em relação a esses ativos financeiros. Para mitigar este gargalo de crescimento da empresa, a X Invest Inovações em Investimentos está desenvolvendo quatro cursos, chamados de Cripto Educação, onde dividimos em: básico, médio, avançado e um voltado exclusivamente às tecnologias em blockchain.

2. Problema e equipamento em questão:

Falta de expertise e conhecimento para desenvolvimento pedagógico das aulas e edição de vídeos para as aulas.

3. Áreas da empresa envolvidas:

O desenvolvimento das aulas para o curso envolve diretamente a área de marketing da empresa. Entretanto, está sendo estruturado um setor dedicado somente para geração de conteúdo para cursos.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

As áreas/cursos que podem suprir nossa demanda são dos cursos de Publicidade e Propaganda, Relações Públicas e qualquer curso voltado a ensino.

EMPRESA PROPONENTE: X Invest Inovação em Investimentos

DEMANDA TECNOLÓGICA N 35

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A X Invest Inovação em Investimentos oferece serviços em Renda Variável aos seus clientes, na forma de assessoria financeira, utilizando-se da compra e venda de ativos.

Para o fortalecimento e reconhecimento da marca da empresa no mercado, a empresa enfrenta uma limitação voltada à criação e à publicação de conteúdo nas mídias digitais como Instagram, Facebook, Twitter, LinkedIn e etc.

2. Problema e equipamento em questão:

Necessidade de manter nossos Leads aquecidos com conteúdo de qualidade e em períodos de tempos curtos.

3. Áreas da empresa envolvidas:

O desenvolvimento das aulas para o curso envolve diretamente a área de marketing/publicidade da empresa.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

As áreas/cursos que podem suprir nossa demanda são dos cursos de Publicidade e Propaganda, Relações Públicas, Jornalismo, dentre outros.

EMPRESA PROPONENTE: X Invest Inovação em Investimentos

DEMANDA TECNOLÓGICA N 36

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A X Invest Inovação em Investimentos vem obtendo um aumento significativo em sua base de clientes, através de uma plataforma em que diversifica o aporte de seus capitais.

Buscando a otimização e a eficiência dos processos gerenciais nesse quesito, a escalabilidade é o foco no momento para alavancagem das operações da empresa na prestação dos serviços de assessoria financeira.

2. Problema e equipamento em questão:

Necessidade de formação de equipe que foque na gestão em tecnologia da informação e estruturação dos mecanismos da plataforma de investimentos.

3. Áreas da empresa envolvidas:

O desenvolvimento e crescimento da plataforma necessita de inteligência na área de Tecnologia da Informação.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

As áreas/cursos que podem suprir nossa demanda são dos cursos de Sistemas para Internet, Ciências da Computação, Engenharia da Computação, entre outras.

EMPRESA PROPONENTE: WARP

DEMANDA TECNOLÓGICA N 37

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A Warp, em parceria com empresa de abrangência internacional, está desenvolvendo soluções de Entretenimento utilizando-se de todo seu potencial no desenvolvimento de jogos eletrônicos e hardwares. Até o ano 2020 serão lançados diversos produtos que integram recursos de alta tecnologia no rastreamento e compreensão de movimentos através do uso de um conjunto de equipamentos, da visão computacional e da inteligência artificial.

2. Problema e equipamento em questão:

Devido a exigência do mercado internacional, temos a necessidade de compreender mais a fundo como tornar nossos produtos mais inteligentes, tanto na

compreensão da visão computacional quanto em sua otimização e adequação a hardwares de poder de processamento reduzido.

3. Áreas da empresa envolvidas:

Para os problemas apresentados, a área de P&D (Design e Programação) será envolvida e supervisionada por profissionais do setor.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

Ciência da Computação, Análise de Sistemas e Engenharia da Computação.

EMPRESA PROPONENTE: WARP

DEMANDA TECNOLÓGICA N 38

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A Warp, em parceria com empresa de abrangência internacional, está desenvolvendo soluções de Entretenimento utilizando-se de todo seu potencial no desenvolvimento de jogos eletrônicos e hardwares. Até o ano 2020 serão lançados diversos produtos que integram recursos de alta tecnologia no rastreamento e compreensão de movimentos através do uso de um conjunto de equipamentos, da visão computacional e da inteligência artificial.

2. Problema e equipamento em questão:

Devido a exigência do mercado internacional, temos uma demanda enorme para o desenvolvimento de assets (elementos gráficos virtuais, de interfaces, personagens 2D e 3D, animações, efeitos visuais, scripts orientados a objetos, desenvolvimento de cenários virtuais, equipamentos e objetos cenográficos em geral), bem como a Direção de Arte, Texturização, Planificação, Retopologias de objetos de alta densidade poligonal e Renderização.

3. Áreas da empresa envolvidas

Para os problemas apresentados, a área de Design será envolvida e supervisionada por profissionais do setor.

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

Desenho Industrial, Arquitetura, Artes Visuais.

EMPRESA PROPONENTE: 4SC ASSESSORIA LTDA (LEAD VENTURE)

DEMANDA TECNOLÓGICA Nº 39

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A 4SC tem como principal objetivo a criação, a produção e a comercialização de Infoprodutos Digitais, em um conceito mais abrangente, trata-se da conexão do conhecimento de um expert para com seus alunos, no formato de um curso de capacitação online. Para tanto, as atividades-chaves deste serviço são o planejamento, a roteirização, a produção e a comercialização.

A etapa de produção representa a materialização do planejamento e da roteirização, onde serão criados os vídeos que compõem o curso, bem como os vídeos de venda e iscas digitais que serão utilizadas na etapa posterior de comercialização. Nesta etapa são realizadas as captações de vídeo, compreendendo ações de pré-produção, direção de fotografia, a direção de conteúdo. Também parte desta etapa estão as ações de pós-produção, como edição, criação de vinhetas, finalização e uploads dos arquivos finais.

2. Problema e equipamento em questão:

De acordo com o panorama apresentado, a demanda número 01 da 4SC reside no problema de escalabilidade na etapa de PRODUÇÃO. Portanto, justifica-se a necessidade da estruturação de uma equipe neste setor da empresa.

3. Áreas da empresa envolvidas:

- Captação de áudio e vídeo
- Pré-produção
- Direção de fotografia
- Direção de conteúdo
- Criação de vinhetas
- Edição e finalização de Vídeos

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

Acredito que os cursos/áreas com maior potencial de suprir estas demandas são:

- Publicidade e Propaganda
- Jornalismo
- Produção Editorial
- Desenho industrial

EMPRESA PROPONENTE: 4SC ASSESSORIA LTDA (LEAD VENTURE)

DEMANDA TECNOLÓGICA Nº 40

1. Descrição do Problema/gargalo/necessidade/limitação de produção/prestação de serviço:

A 4SC tem como principal objetivo a criação, a produção e a comercialização de Infoprodutos Digitais, em um conceito mais abrangente, trata-se da conexão do conhecimento de um expert para com seus alunos, no formato de um curso de capacitação online. Para tanto, as atividades-chaves deste serviço são o planejamento, a roteirização, a produção e a comercialização.

Na etapa de comercialização, as principais atividades são a criação de páginas de venda, criação de páginas de captura, formatação de perfis e páginas nas redes sociais, elaboração de postagens e criação de conteúdos (Inbound). Além dessas atividades, existem demandas específicas como a configuração dos cursos nas plataformas de EAD, configuração e gestão de campanhas no Facebook, Instagram, Whatsapp, Google Ad., Remarketing. Também são trabalhadas os serviços de atendimento ao consumidor e o suporte e gestão de afiliados.

2. Problema e equipamento em questão:

De acordo com o panorama apresentado, a demanda número 02 da 4SC reside no problema de escalabilidade na etapa de COMERCIALIZAÇÃO. Portanto, justifica-se a necessidade da estruturação de uma equipe neste setor da empresa.

3. Áreas da empresa envolvidas:

- Criação de páginas de venda
- Criação de páginas de captura
- Formatação de perfis e páginas nas redes sociais
- Elaboração de postagens e criação de conteúdos
- Configuração dos cursos nas plataformas de EAD
- Gestão de campanhas no Facebook, Instagram e Google Ads
- Atendimento ao consumidor
- Suporte e gestão de afiliados

4. Área(s) do conhecimento que poderá(ão) resolver a demanda:

Acredito que os cursos/áreas com maior potencial de suprir estas demandas são:

- Publicidade e Propaganda
- Jornalismo
- Relações Públicas
- Produção Editorial
- Desenho industrial

ANEXO II

EDITAL PARA SELEÇÃO DE PROPOSTAS PARA PROJETOS P,D&I

CARTA DE INTERESSE

Eu, Professor _____, SIAPE _____, lotado no Departamento _____, venho por meio deste documento manifestar interesse em participar do EDITAL PARA SELEÇÃO DE PROPOSTAS PARA PROJETOS P,D&I da Agência de Inovação e Transferência de Tecnologia, da Pró-Reitoria de Pós-Graduação e Pesquisa e da PULSAR – Incubadora da UFSM, a fim de realizar pesquisa e propor solução para demanda prática do Setor Produtivo, por meio da inovação tecnológica e envolvimento discente.

E-mail: Dados Cadastrais:

Telefone:

Currículo Lattes:

Quantidade de Bolsistas:

- 2

A demanda tecnológica que buscaremos solucionar por meio de atividades de inovação tecnológica será a de número _____ do Anexo I do Edital, proposta pela empresa _____ INCUBADA na PULSAR – Incubadora da UFSM. Aproveito para informar que estou de acordo com todas as disposições constantes no Edital, manifestando ciência que o não atendimento as suas disposições ensejará a desclassificação da proposta.

Santa Maria, __ de _____ de ____.

Professor _____

Santa Maria, 23/05/2019

A Direção