

POR QUÊ?

JUSTIFICATIVAS

Ampliar e aprofundar a colaboração com ecossistemas de inovação, empreendedorismo e tecnologia afim de validar e escalar negócios inovadores do ecossistema brasileiro em Portugal e Europa;

Intensificar a interação com empresas internacionais, universidades e demais instituições;

Tornar o programa um dos canais de relacionamento que intensifiquem a execução de convênios com empresas;

BENEFÍCIOS / IMPACTOS

Construção do plano de internacionalização para negócios inovadores;

Teste e validação da solução no mercado Português e Europeu;

Acesso a mentores e especialistas do mercado Português e Europeu;

Acesso e apresentação das Startups a fundos, aceleradoras, Investidores – anjos e bancos europeus;

Escalabilidade de tecnologias e inovações Santa Mariense;

O QUÊ?

PRODUTOS / SOLUÇÕES

Sessões preparatórias sobre acesso a mercado;

Capacitações técnicas Mentoriais; Acesso a investidores locais; Business matchmaking e networking qualificado;

Construção do plano de internacionalização;

Teste e validação da solução no mercado Português e Europeu;

Acesso a mentores e especialistas do mercado Português e Europeu;

Acesso e apresentação das Startups a fundos, aceleradoras, Investidores – anjos e bancos

QUEM?

EQUIPE / UNIDADES

- Unidades:
- Parque Tecnológico + Incubadora
- SAI
- SEBRAE
- Prefeitura
- Empresas

QUANDO?

LINHA DO TEMPO

Modelagem do Programa de Softlanding (1 mês) Planejamento e estruturação do instrumento de seleção (1 mês) Execução do processo (6 meses): Divulgação do edital Seleção; Resultado; Tempo de imersão: 3 meses (Mínimo) 12 Meses no máximo Expectativa de lançamento: Final do 2 semestre de 2023 1 semestre de 2024

OBJETIVOS

inserção de negócios inovadores de Santa Maria em programas de apoio, incubação, aceleração e incubação cruzada em ecossistemas de inovação e empreendedorismo de Portugal e Europeu.

A expansão do processo de internacionalização da UFSM para negócios inovadores;

Promover e divulgar a UFSM como instituição permanentemente interessada e empenhada na inserção internacional de negócios inovadores geradas em Santa Maria, afim de atrair contatos com ecossistema de inovação, empreendedorismo, universidades e organizações;

Tornar o programa de Soft landing um meio para captar possibilidade e implementar convênios internacionais;

COMO?

PREMISSAS / RESTRIÇÕES

Premissas

Modelar um programa piloto de Soft landing para empresas inovadoras que desejam iniciar ou acelerar o seu processo de internacionalização no ecossistema de Portugal e Europeu.

Desenvolver uma política de estímulo à internacionalização de negócios inovadores oriundos dos habitats de inovação e empreendedorismo da UFSM e Santa Maria;

Restrições

Obtenção de receitas externas e internas para previsão de despesas para início do programa;

ONDE?

ABRANGÊNCIA

Local: Negócios inovadores de Santa Maria;

Regional: Negócios inovadores dos demais campus da UFSM pertencentes a habitats de inovação e parceiros do ecossistema;

Nacional: Negócios inovadores do Brasil interessados em participar do programa;

Internacional: Negócios inovadores do exterior interessados em participar do programa;

QUANTO?

INVESTIMENTOS

Investimento Inicial: R\$ 150.000

Investimento de base técnica (R\$ 4.200) Modelagem do Programa de Softlanding (Sebrae + Incubadora); Estruturação do processo de seleção (Incubadora + Parque); Monitoramento do programa (Bolsista UFSM); Investimento de base intelectual (R\$ 60.400) Cursos; Capacitação; Treinamento; Mentoria; Eventos; Conexão com investidores, fundos, aceleradoras e afins Investimento de base de despesas (R\$ 85.400) Horas coworking no habitat de inovação; Ajuda de custo em passagens, alimentação, hospedagem;

Recurso Captado

Parque – Incubadora: R\$ 40.000

SAI: R\$: 40.000

Sebrae + Prefeitura + Empresas: R\$: 70.000